विदेश व्यापार महानिदेशालय
DIRECTORATE GENERAL OF
FOREIGN TRADE

100 FAQs for First-Time Exporters from Tamil Nadu

A Practical Guide to Starting Your Export Journey

Documentation | Compliance | Logistics | Incentives | Global Markets





முன்னுரை

இந்தியாவின் முன்னணி ஏற்றுமதி மாநிலங்களில் ஒன்றாகத் தமிழ்நாடு தொடர்ந்து சிறப்பிடம் பெற்று வருகிறது. ஜவுளி, தோல், வாகன உதிரிபாகங்கள், மின்னணுவியல், பொறியியல் பொருட்கள், கடல் உணவுப் பொருட்கள் எனப் பல துறைகளில் அமைந்துள்ள வலுவான தொழில் பகுதிகள்கள் இம்மாநிலத்தின் ஏற்றுமதி வளர்ச்சிக்கு அடித்தளமாக விளங்குகின்றன. 2036-ஆம் ஆண்டுக்குள் 150 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர் ஏற்றுமதி என்ற இலக்கை நிர்ணயித்துள்ள தமிழ்நாடு ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு செயல் திட்டம்யின் வழியே, மாநிலத்தின் ஏற்றுமதிச் சூழலமைப்பை வலுப்படுத்த தமிழ்நாடு அரசு உறுதியுடன் செயல்பட்டு வருகிறது. இம்முயற்சியின் ஒரு பகுதியாக, வழிகாட்டி தமிழ்நாடு (Guidance Tamil Nadu) நிறுவனத்தின் ஏற்றுமதிப் பிரிவு, அயல்நாட்டு வர்த்தகத் தலைமை இயக்ககம் (DGFT) மற்றும் தமிழ்நாடு அரசின் தொழில் துறை ஆகியவற்றுடன் இணைந்து இந்நூலை வெளியிட்டுள்ளது.

முதன்முறையாக ஏற்றுமதியில் ஈடுபடுவோருக்கு, உலகச் சந்தையின் கதவுகளைத் திறக்கும் திறவுகோலாக இந்நூல் விளங்கும். ஏற்றுமதிக்கான பதிவு, விலை நிர்ணயம், ஆவணங்கள், சரக்குப் போக்குவரத்து, பணப் பரிவர்த்தனை, ஏற்றுமதி நிதி, ஊக்கத் திட்டங்கள் ஆகியவை தொடர்பான நடைமுறைகளை எளிய நடையில் விளக்குவதோடு, உரிய அலுவலகங்களையும் நிறுவனங்களையும் அணுகுவதற்கும் இது தொழில்முனைவோருக்கு வழிகாட்டுகிறது. குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனங்களும் புதிய தொழில்முனைவோரும் உலகச் சந்தைகளில் வெற்றிகரமாகக் கால்பதிக்க இந்நூல் உறுதுணையாக அமையும் என நம்புகிறோம். இம்முயற்சியில் பங்காற்றிய அனைவருக்கும் எங்கள் மனமார்ந்த நன்றி.

இனி உங்கள் ஏற்றுமதிப் பயணம் மிக எளிது

ஏற்றுமதி தொடர்பான உங்கள் கேள்விகளுக்குப் பயனுள்ள, நடைமுறை விடைகள் (2026)

1. தொடக்கப் படிகள் (கேள்விகள் 1-12)

கேள்வி 1. நான் தமிழ்நாட்டில் ஏற்றுமதித் தொழில் தொடங்க விரும்புகிறேன். முதலில் செய்ய வேண்டியவை என்ன?

முதலில் உங்கள் தொழில் நிறுவனத்தை அமைத்து, அந்நியச் செலாவணிப் பரிவர்த்தனைகளுக்கான அங்கீகாரம் பெற்ற வங்கியில் (AD வங்கி) நடப்புக் கணக்கைத் தொடங்கி, PAN மற்றும் GST பதிவுகளைப் பெறுங்கள். அடுத்து, DGFT-யிடமிருந்து இறக்குமதி-ஏற்றுமதிக் குறியீட்டை (IEC) பெறுங்கள். உங்கள் நிறுவனம் குறு, சிறு, நடுத்தர நிறுவனம் (MSME) எனில், உத்யம் (Udyam) தளத்தில் பதிவு செய்யுங்கள். பின்னர், உங்கள் ஏற்றுமதி மேம்பாட்டுக் கவுன்சிலிடமிருந்து RCMC பெற்று, உங்கள் வங்கியின் AD குறியீட்டை ICEGATE வழியாகத் துறைமுகத்தில் பதிவு செய்து, GST உறுதிமொழிக் கடிதத்தை (LUT) தாக்கல் செய்யுங்கள். இவை முடிந்ததும், உங்கள் பொருளையும் சந்தையையும் தேர்ந்தெடுத்து, வாங்குபவர்களைத் தேடத் தொடங்குங்கள்.

கேள்வி 2. எந்த வகைத் தொழில் அமைப்பைத் தேர்ந்தெடுக்க வேண்டும்?

தனியுரிமை நிறுவனம், கூட்டாண்மை நிறுவனம், வரையறுக்கப்பட்ட பொறுப்புக் கூட்டாண்மை (LLP), ஒருநபர் நிறுவனம், தனியார் அல்லது பொது வரையறுக்கப்பட்ட நிறுவனம், அறக்கட்டளை, இந்து கூட்டுக் குடும்பம் (HUF), சங்கம் என எந்த வகை அமைப்பும் IEC பெறலாம். தனியுரிமை நிறுவனத்தை மிக விரைவாகத் தொடங்கலாம். LLP அல்லது தனியார் வரையறுக்கப்பட்ட நிறுவனம் உங்கள் தனிப்பட்ட பொறுப்பைக் கட்டுப்படுத்துவதுடன், வங்கிகளிடமிருந்து கடன் பெறுவதையும் எளிதாக்குகிறது. நிறுவனங்களுக்கான குறைந்தபட்சச் செலுத்தப்பட்ட மூலதன வரம்பு

தற்போது இல்லை; எனவே பழைய வழிகாட்டிகளில் குறிப்பிடப்பட்டுள்ள ரூ.1 லட்சம் என்ற தொகையைப் பொருட்படுத்த வேண்டாம்.

கேள்வி 3. IEC என்பது?

உங்கள் PAN எண்ணைப் போலவே அமையும் 10 எழுத்துகள் கொண்ட குறியீடு. இது இல்லாமல் எந்தப் பொருளையும் ஏற்றுமதி செய்ய முடியாது. உங்கள் PAN, முகவரிச் சான்று, ரத்து செய்யப்பட்ட காசோலை அல்லது வங்கிச் சான்றிதழ் ஆகியவற்றுடன் DGFT இணையதளத்தில் (dgft.gov.in) இணைய வழியில் விண்ணப்பிக்கலாம். இதற்கான கட்டணம் ரூ.500. பொதுவாக, IEC உடனடியாக இணைய வழியிலேயே வழங்கப்படுகிறது. சேவை ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு, வெளிநாட்டு வர்த்தகக் கொள்கையின் (FTP) கீழ் சலுகைகளைக் கோரும்போது மட்டுமே IEC தேவைப்படும்.

கேள்வி 4. IEC-ஐப் புதுப்பிக்க வேண்டுமா?

IEC வாழ்நாள் முழுவதும் செல்லுபடியாகும். ஆனால், விவரங்களில் எந்த மாற்றமும் இல்லாவிட்டாலும், ஒவ்வோர் ஆண்டும் ஏப்ரல் 1 முதல் ஜூன் 30 வரையிலான காலத்தில் DGFT இணையதளத்தில் அதைப் புதுப்பிக்கவோ உறுதிப்படுத்தவோ வேண்டும். இந்தக் காலக்கெடுவைத் தவறவிட்டால், ஜூலை 1 முதல் உங்கள் IEC செயலிழக்கச் செய்யப்படும். நிலுவையில் உள்ள புதுப்பிப்பை முடிக்கும் வரை சுங்க அனுமதி நிறுத்தி வைக்கப்படும்; வங்கிகளும் உங்களுக்கு வரும் பணத்தை நிறுத்தி வைக்கக்கூடும்.

கேள்வி 5. எனது மாவட்டத்திற்கு எந்த DGFT அலுவலகம் பொறுப்பு?

சென்னை, நுங்கம்பாக்கம், ஹாடோஸ் சாலையில் உள்ள சாஸ்திரி பவன் இணைப்புக் கட்டடத்தில் அமைந்துள்ள DGFT மண்டல அலுவலகம், புதுச்சேரியையும், கோயம்புத்தூர் அலுவலகத்தின் வரம்பில் வராத தமிழ்நாட்டின் பிற மாவட்டங்கள் அனைத்தையும் கவனிக்கிறது. கோயம்புத்தூர், திருச்சி சாலையில் உள்ள இந்தியா லை:ப் கட்டடத்தில்

அமைந்துள்ள இணை DGFT அலுவலகம், கோயம்புத்தூர், நீலகிரி, ஈரோடு, திருப்பூர், சேலம், கரூர், நாமக்கல், மதுரை, தேனி, திண்டுக்கல், ராமநாதபுரம், விருதுநகர், சிவகங்கை, திருநெல்வேலி, தென்காசி, தூத்துக்குடி, கன்னியாகுமரி ஆகிய மாவட்டங்களைக் கவனிக்கிறது (பின்னிணைப்பு 1A, நடைமுறைக் கையேடு 2023). பெரும்பாலான விண்ணப்பங்கள் இணைய வழியிலேயே தாக்கல் செய்யப்படுவதால், அலுவலகத்துக்கு நேரில் செல்ல வேண்டிய தேவை அரிது.

கேள்வி 6. RCMC என்றால் என்ன? அது ஏன் தேவை?

பதிவு மற்றும் உறுப்பினர் சான்றிதழ் (RCMC), உங்கள் பொருளுக்குரிய ஏற்றுமதி மேம்பாட்டுக் கவுன்சில் (EPC) அல்லது பொருள் வாரியத்தால் வழங்கப்படுகிறது. முன்கூட்டிய அங்கீகாரம் (Advance Authorisation), EPCG, அந்தஸ்து அங்கீகாரம், ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு இயக்க (EPM) உதவி போன்ற FTP சலுகைகளைப் பெற இச்சான்றிதழ் அவசியம். இதற்கு DGFT-யின் பொதுவான e-RCMC தளத்தின் வழியாக விண்ணப்பிக்கலாம். உங்கள் பொருளுக்கென தனியாக EPC இல்லையென்றாலோ, நீங்கள் பல வகைப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்தாலோ, FIEO-விடமிருந்து RCMC பெறலாம்.

கேள்வி 7. எனது பொருளுக்கு எந்தக் கவுன்சில் அல்லது வாரியம் பொறுப்பு?

பொருள் (தமிழ்நாட்டின் முக்கியத் தொழில் பகுதிகள்கள்)	கவுன்சில் / வாரியம்
பின்னலாடைகள், ஆயத்த ஆடைகள் (திருப்பூர், சென்னை)	AEPC
பருத்தி நூல், துணிகள், ஆயத்த ஜவுளிப் பொருட்கள் (கோயம்புத்தூர், கரூர்)	TEXPROCIL

பொருள் (தமிழ்நாட்டின் முக்கியத் தொழில் பகுதிகள்கள்)	கவுன்சில் / வாரியம்
கைத்தறி ஜவுளிகள் (கரூர், மதுரை, காஞ்சிபுரம்)	HEPC (தலைமை அலுவலகம்: சென்னை)
தோல், காலணிகள் (ஆம்பூர், வாணியம்பாடி, ராணிப்பேட்டை, சென்னை)	தோல் ஏற்றுமதிக் கவுன்சில் (CLE) (தலைமை அலுவலகம்: சென்னை)
வாகன உதிரிபாகங்கள், பம்புகள், இயந்திரங்கள் (சென்னை, ஓசூர், கோயம்புத்தூர்)	EEPC India
மின்னணுப் பொருட்கள், கைபேசிகள் (ஸ்ரீபெரும்புதூர், ஓசூர்)	ESC
கடல் உணவுப் பொருட்கள் (தூத்துக்குடி, நாகப்பட்டினம், ராமேஸ்வரம்)	MPEDA
பழங்கள், காய்கறிகள், பதப்படுத்தப்பட்ட உணவுப் பொருட்கள், முட்டைகள் (நாமக்கல்)	APEDA
மஞ்சள் உள்ளிட்ட நறுமணப் பொருட்கள் (ஈரோடு)	நறுமணப் பொருட்கள் வாரியம் (Spices Board)
தேயிலை (நீலகிரி), காபி	தேயிலை வாரியம் / காபி வாரியம்
தென்னை நார்ப் பொருட்கள் (பொள்ளாச்சி)	தென்னை நார் வாரியம் (Coir Board)

பொருள் (தமிழ்நாட்டின் முக்கியத் தொழில் பகுதிகள்கள்)	கவுன்சில் / வாரியம்
ரத்தினங்கள், நகைகள் (கோயம்புத்தூர், சென்னை)	GJEPC
ரசாயனங்கள், சாயங்கள், பிளாஸ்டிக், மருந்துகள்	CHEMEXCIL / PLEXCONCIL / Pharmexcil
பிற பொருட்கள் அல்லது பல வகைப் பொருட்கள்	FIEO

கேள்வி 8. GST பதிவும் LUT-யும் தேவையா?

ஆம். GST-யின் கீழ் ஏற்றுமதிகளுக்குப் பூஜ்ய வரி விகிதம் (zero-rated) பொருந்தும். நீங்கள் உறுதிமொழிக் கடிதத்தின் (LUT - படிவம் GST RFD-11) கீழ் IGST செலுத்தாமல் ஏற்றுமதி செய்து, பயன்படுத்தப்படாத உள்ளீட்டு வரி வரவைத் (ITC) திரும்பப் பெறலாம்; அல்லது IGST செலுத்தி ஏற்றுமதி செய்து, அந்தத் தொகையைத் திரும்பப் பெறலாம். LUT ஒரு நிதியாண்டுக்கு மட்டுமே செல்லுபடியாகும். எனவே, ஒவ்வோர் ஆண்டும் ஏப்ரலில், அந்த ஆண்டின் முதல் ஏற்றுமதிக்கு முன்பே புதிய LUT-ஐத் தாக்கல் செய்யுங்கள்.

கேள்வி 9. உத்யம் தளத்தில் ஏன் பதிவு செய்ய வேண்டும்?

உத்யம் பதிவு (udyamregistration.gov.in) இலவசமானது; இதை இணைய வழியிலேயே செய்யலாம். EPM வட்டி மானியம், TRACE சான்றிதழ் உதவி உள்ளிட்ட பல ஏற்றுமதிச் சலுகைகள் இப்போது MSME-களுக்கு மட்டுமே வழங்கப்படுகின்றன. அவற்றைப் பெற, உங்கள் IEC-யுடன் செல்லுபடியாகும் உத்யம் எண்ணும் தேவை. தமிழ்நாடு அரசின் MSME மானியங்களைப் பெறவும் உத்யம் பதிவு அவசியம்.

கேள்வி 10. AD குறியீடு என்றால் என்ன? அதைத் துறைமுகத்தில் ஏன் பதிவு செய்ய வேண்டும்?

உங்கள் கணக்குக்காக உங்கள் வங்கி 14 இலக்க அங்கீகரிக்கப்பட்ட முகவர் (AD) குறியீட்டை வழங்குகிறது. நீங்கள் ஏற்றுமதி செய்யும் ஒவ்வொரு துறைமுகத்துக்கும் உள்நாட்டுக் கொள்கலன் கிடங்குக்கும் (ICD) இக்குறியீட்டை ICEGATE-இல் பதிவு செய்ய வேண்டும். இது பதிவு செய்யப்படாவிட்டால், சுங்கத் துறை உங்கள் ஷிப்பிங் பில்லை (Shipping Bill) செயல்படுத்தாது; தீர்வைத் திருப்பளிப்பு (drawback), IGST திரும்பப் பெறுதல், RoDTEP வரவுகள் ஆகியவையும் உங்களுக்குக் கிடைக்காது. ஒவ்வொரு ஏற்றுமதிச் சரக்கையும் உங்கள் வங்கியுடன் இணைத்து, ஏற்றுமதிக்கான பணவரவைக் கண்காணிக்கவும் இக்குறியீடு உதவுகிறது.

கேள்வி 11. எனது பொருளுக்கு வேறு ஏதேனும் உரிமம் தேவையா?

இது உங்கள் பொருளைப் பொறுத்தது. உணவுப் பொருள் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு FSSAI உரிமம் தேவை. மருந்து உற்பத்தியாளர்களுக்கு மருந்து உரிமம் தேவை. கடல் உணவு ஏற்றுமதியாளர்கள் MPEDA-வில் பதிவு செய்ய வேண்டும். பட்டாசுகள் உள்ளிட்ட வெடிபொருட்களுக்கு PESO உரிமம் தேவை. இரட்டைப் பயன்பாட்டுப் பொருட்களுக்கு SCOMET அங்கீகாரம் தேவை. வனவிலங்கு சார்ந்த பொருட்களுக்கு CITES அனுமதி தேவைப்படலாம்.

கேள்வி 12. சொந்தத் தொழிற்சாலை இல்லாமல் ஏற்றுமதி செய்ய முடியுமா?

ஆம். வணிக ஏற்றுமதியாளர் (merchant exporter) இந்திய உற்பத்தியாளர்களிடமிருந்து பொருட்களை வாங்கி, தனது சொந்தப் பெயரில் ஏற்றுமதி செய்யலாம். ஒரு துணை உற்பத்தியாளருடன் (supporting manufacturer) இணைந்து செயல்படும்போது, வணிக ஏற்றுமதியாளர்களும் முன்கூட்டிய அங்கீகாரம், EPCG ஆகிய திட்டங்களைப் பயன்படுத்தலாம்; அப்போது அந்த உற்பத்தியாளரின் பெயர் அங்கீகாரத்தில் குறிப்பிடப்படும். மேலும், பொருட்கள்

இந்தியாவுக்கு வராமலேயே ஒரு வெளிநாட்டிலிருந்து மற்றொரு வெளிநாட்டுக்கு நேரடியாக அனுப்பப்படும் இடைநிலை வர்த்தகத்தையும் (merchanting trade) FTP 2023 அனுமதிக்கிறது.

2. பொருட்கள், சந்தைகள் மற்றும் வாங்குபவர்கள் (கேள்விகள் 13-24)

கேள்வி 13. எனது பொருளுக்கான சரியான ITC(HS) குறியீட்டை எவ்வாறு கண்டறிவது?

இந்தியா 8 இலக்க ITC(HS) குறியீட்டைப் பயன்படுத்துகிறது. முதல் 2 இலக்கங்கள் அத்தியாயத்தையும், 4 இலக்கங்கள் தலைப்பையும், 6 இலக்கங்கள் சர்வதேசத் துணைத் தலைப்பையும், 8 இலக்கங்கள் தேசிய வரிவிதிப்பு வரிசையையும் (tariff line) குறிக்கின்றன. இதைச் சரியாகக் குறிப்பிடுங்கள்: RoDTEP விகிதங்கள், தீர்வைத் திருப்பளிப்பு, EPM நேர்மறைப் பட்டியல்கள், FTA வரிகள் அனைத்தும் இக்குறியீட்டின் அடிப்படையிலேயே அமைகின்றன. ஜூலை 2026-இல் DGFT, அட்டவணை II-ஐ (ஏற்றுமதிக் கொள்கை) நிதிச் சட்டம் 2026-உடன் ஒத்திசைத்துள்ளது. எனவே, பழைய பட்டியலை நம்பாமல் நடப்பு அட்டவணையைச் சரிபாருங்கள். இந்திய அரசின் DGFT இணையதளத்தைப் பயன்படுத்தி, ITC(HS) இறக்குமதி/ஏற்றுமதிக் கொள்கை அல்லது ITC(HS) குறியீட்டுத் தேடலைப் பாருங்கள். பொருளின் பெயர், மாற்றுப் பெயர்கள் அல்லது மூலப்பொருள் மூலம் தேடுங்கள்.

கேள்வி 14. எந்தப் பொருளையும் தடையின்றி ஏற்றுமதி செய்யலாமா?

பெரும்பாலான பொருட்கள் ஏற்றுமதிக்குத் 'தடையற்றவை' (Free) பிரிவில் உள்ளன. 'கட்டுப்படுத்தப்பட்ட' (Restricted) பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்ய DGFT அங்கீகாரம் தேவை. 'தடைசெய்யப்பட்ட' (Prohibited) பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்ய முடியாது. STE பொருட்களை, நியமிக்கப்பட்ட அரசு வர்த்தக நிறுவனங்கள் வழியாக மட்டுமே ஏற்றுமதி செய்ய முடியும். ஏற்றுமதிக் கொள்கை ஆண்டின் இடையிலும் மாறக்கூடும் (எடுத்துக்காட்டாக, ஆகஸ்ட் 2026-இல் சில கோதுமை வகைகள் 'தடைசெய்யப்பட்டவை' பிரிவிலிருந்து

‘தடையற்றவை’ பிரிவுக்கு மாற்றப்பட்டன). எனவே, ஒப்பந்தத்தில் கையெழுத்திடும் முன் அட்டவணை II-ஐச் சரிபாருங்கள்.

கேள்வி 15. இலக்குச் சந்தையை எவ்வாறு தேர்ந்தெடுப்பது?

தேவை, இறக்குமதி வரி, FTA வாய்ப்புகள், போட்டி, சரக்குப் போக்குவரத்து நேரம் மற்றும் செலவு, பணம் கிடைக்காமல் போகும் இடர், இணக்க விதிமுறைகள் ஆகியவற்றை ஒப்பிட்டுப் பார்த்துத் தேர்ந்தெடுங்கள். DGCI&S மற்றும் NIRYAT தளத் தரவுகள், ITC TradeMap, EPC சந்தை அறிக்கைகள், வெளிநாடுகளில் உள்ள இந்தியத் தூதரகங்கள், DGFT-யின் Trade Connect தளம் ஆகியவை இதற்குப் பயனுள்ள கருவிகள். ஒரே நாட்டை மட்டும் நம்பியிருக்க வேண்டாம். தமிழ்நாட்டின் முதன்மை ஏற்றுமதி இலக்கு அமெரிக்கா என்பதால்தான், 2025-26-இல் ஏற்பட்ட சுங்கவரி ஏற்ற இறக்கங்கள் மாநிலத்தைக் கடுமையாகப் பாதித்தன.

கேள்வி 16. இன்று எந்த வர்த்தக ஒப்பந்தங்களைப் பயன்படுத்தலாம்?

தற்போது நடைமுறையில் உள்ள இந்தியாவின் வர்த்தக ஒப்பந்தங்களில் ஆசியான் (ASEAN), ஜப்பான், தென் கொரியா, சிங்கப்பூர், மலேசியா, இலங்கை, SAFTA, மொரீஷியஸ், ஐக்கிய அரபு அமீரக CEPA, ஆஸ்திரேலிய ECTA, EFTA TEPA ஆகியவை அடங்கும். இந்தியா-பிரிட்டன் CETA, 15 ஜூலை 2026 அன்று நடைமுறைக்கு வந்தது. இதன் மூலம், இந்திய ஏற்றுமதிகளில் சுமார் 99% பிரிட்டனுக்கு வரியின்றிச் செல்ல முடியும். இந்தியா-ஐரோப்பிய ஒன்றிய FTA பேச்சுவார்த்தை 27 ஜனவரி 2026 அன்று நிறைவடைந்தது. இந்த ஒப்பந்தத்தில் டிசம்பர் 2026-இல் கையெழுத்திடவும், 2027 தொடக்கத்தில் அதை நடைமுறைக்குக் கொண்டுவரவும் இலக்கு நிர்ணயிக்கப்பட்டுள்ளது.

கேள்வி 17. எனது வாங்குபவருக்கு FTA வரிச் சலுகையை எவ்வாறு பெற்றுத் தருவது?

முதலில், உங்கள் பொருள் அந்த ஒப்பந்தத்தின் பிறப்பிட விதிகளை (rules of origin) பூர்த்தி செய்ய வேண்டும். பின்னர், DGFT-யின் பொதுவான பிறப்பிடச் சான்றிதழ் (CoO) தளத்தில், முன்னுரிமைப் பிறப்பிடச் சான்றிதழுக்கு இணைய வழியில் விண்ணப்பியுங்கள். அந்த ஒப்பந்தத்துக்கென அறிவிக்கப்பட்ட முகமை இச்சான்றிதழை வழங்கும். இறக்குமதியின்போது உங்கள் வாங்குபவர் இதைச் சமர்ப்பித்து, குறைந்த வரி செலுத்தலாம். பொருளின் பிறப்பிடம் பின்னர் சரிபார்க்கப்படக்கூடும் என்பதால், உற்பத்திச் செலவு மற்றும் கொள்முதல் தொடர்பான ஆவணங்களைப் பாதுகாத்து வையுங்கள்.

கேள்வி 18. இந்தியப் பொருட்களுக்கு அமெரிக்கா தற்போது என்ன வரி விதிக்கிறது?

அமெரிக்கச் சுங்கவரிகள் பலமுறை மாறியுள்ளன. 27 ஆகஸ்ட் 2025 முதல் இந்தியப் பொருட்களுக்கு 50% வரி விதிக்கப்பட்டது. ரஷ்ய எண்ணெய் தொடர்பான 25% அபராத வரி 7 பிப்ரவரி 2026 அன்று நீக்கப்பட்டது. 20 பிப்ரவரி 2026 அன்று அமெரிக்க உச்ச நீதிமன்றம் பரஸ்பரச் சுங்கவரிகளை (reciprocal tariffs) ரத்து செய்தது. 24 ஜூலை 2026 முதல், பெரும்பாலான இந்தியப் பொருட்களுக்கு வழக்கமான MFN வரியுடன் கூடுதலாக 10% பிரிவு 301 (Section 301) சுங்கவரியும் விதிக்கப்படுகிறது. எஃகு, அலுமினியம் ஆகியவற்றுக்கு 50% வரியும், வாகன உதிரிபாகங்களுக்கு 25% வரியும் விதிக்கப்படுகின்றன; திறன்பேசிகள், மருந்துகள், எரிசக்திப் பொருட்கள் ஆகியவற்றுக்கு விலக்கு உண்டு. ரஷ்ய எண்ணெயை வாங்கும் நாடுகள் மீது 100% வரை சுங்கவரி விதிக்க, செப்டம்பர் 2026-இல் இயற்றப்பட்ட ஓர் அமெரிக்கச் சட்டம் அனுமதிக்கிறது. எனவே, ஒவ்வொரு விலைப்புள்ளியை அனுப்பும் முன்பும், உங்கள் வாங்குபவரிடம் நடப்பு வரி விகிதத்தை உறுதிப்படுத்திக்கொள்ளுங்கள்.

கேள்வி 19. வெளிநாட்டு வாங்குபவர்களை எவ்வாறு கண்டறிவது?

வர்த்தகக் கண்காட்சிகள், வாங்குபவர்-விற்பவர் சந்திப்புகள், வெளிநாட்டு வாங்குபவர்களை இந்தியாவுக்கு அழைத்து நடத்தப்படும் சந்திப்புகள் (reverse buyer-seller meets) ஆகியவற்றில் பங்கேற்பது பயனுள்ளதாக இருக்கும்; இவற்றில் பலவற்றுக்கு EPM சந்தை அணுகல் உதவி (Market Access Support) கிடைக்கிறது. மேலும், EPC உறுப்பினர் சேவைகள், இந்தியத் தூதரகங்களின் வணிகப் பிரிவுகள், B2B தளங்கள், LinkedIn, பொருள் விவரக்குறிப்புகளுடன் கூடிய தரமான ஆங்கில இணையதளம் ஆகியவற்றைப் பயன்படுத்துங்கள். வாங்குபவர்களின் விசாரணைகளுக்கு விரைவாகப் பதிலளித்து, மாதிரிகளைத் தாமதமின்றி அனுப்புங்கள்.

கேள்வி 20. வாங்குபவர் நம்பகமானவரா என்பதை எவ்வாறு சரிபார்ப்பது?

ECGC-யிடம் வாங்குபவர் குறித்த கடன் அறிக்கையையோ (credit report) வாங்குபவர் வரம்பையோ (buyer limit) கோருங்கள்; வங்கிப் பரிந்துரைகளையும் பெறுங்கள். வாங்குபவரின் நிறுவனம் அதன் சொந்த நாட்டில் பதிவு செய்யப்பட்டுள்ளதா என்பதையும், அதன் வர்த்தக வரலாற்றையும் சரிபாருங்கள்; சந்தேகம் இருந்தால், இந்தியத் தூதரகம் மூலம் உறுதிப்படுத்திக்கொள்ளுங்கள். அந்த வாங்குபவருடன் நம்பகமான பரிவர்த்தனை வரலாறு உருவாகும் வரை, முன்பணம் அல்லது உறுதிப்படுத்தப்பட்ட கடன் உறுதிக் கடிதம் (Confirmed Letter of Credit - LC) அடிப்படையிலேயே வர்த்தகத்தைத் தொடங்குங்கள்.

கேள்வி 21. மாதிரிகள் மற்றும் பரிசுப் பொருட்களை அனுப்புவதற்கான விதிகள் என்ன?

தடையின்றி ஏற்றுமதி செய்யக்கூடிய பொருட்களின் முறையான (bona fide) வர்த்தக மற்றும் தொழில்நுட்ப மாதிரிகளை, எந்த மதிப்பு வரம்பும் இன்றி அனுப்பலாம். கட்டுப்படுத்தப்பட்ட பொருட்களின் மாதிரிகளை அனுப்ப DGFT அனுமதி (ANF-2Q) தேவை. உணவுப் பொருட்கள் உட்படப் பரிசுப் பொருட்களை,

ஓர் உரிம ஆண்டுக்கு ரூ.5 லட்சம் மதிப்பு வரை ஏற்றுமதி செய்யலாம்; ஆனால், கட்டுப்படுத்தப்பட்ட பொருட்களை அங்கீகாரம் இன்றிப் பரிசாக அனுப்ப முடியாது.

கேள்வி 22. புவிசார் குறியீடு (GI) ஏற்றுமதிக்கு உதவுமா?

ஆம். புவிசார் குறியீடு (GI) ஒரு பொருளின் பிறப்பிடத்தை உறுதிப்படுத்துவதால், அதற்குக் கூடுதல் விலை பெற உதவுகிறது. டிசம்பர் 2025 நிலவரப்படி, தமிழ்நாட்டில் 76 பொருட்கள் புவிசார் குறியீடு பெற்றுள்ளன; இதில் உத்தரப் பிரதேசத்துக்கு அடுத்தபடியாகத் தமிழ்நாடு இரண்டாம் இடத்தில் உள்ளது. காஞ்சிபுரம் பட்டு, மதுரை மல்லி, நீலகிரி தேயிலை, ஈரோடு மஞ்சள், தஞ்சாவூர் ஓவியங்கள், கோயம்புத்தூர் ஈர அரவை இயந்திரம் (வெட் கிரைண்டர்) ஆகியவை இவற்றுள் அடங்கும். இந்தக் குறியீட்டைப் பயன்படுத்த, புவிசார் குறியீட்டுப் பதிவகத்தில் அங்கீகரிக்கப்பட்ட பயனராக (Authorised User) பதிவு செய்யுங்கள்.

கேள்வி 23. 'மாவட்டங்களை ஏற்றுமதி மையங்களாக்குதல்' (Districts as Export Hubs) திட்டம் என்றால் என்ன?

தமிழ்நாட்டின் ஒவ்வொரு மாவட்டத்திலும், மாவட்ட ஆட்சியர் தலைமையில் மாவட்ட ஏற்றுமதி மேம்பாட்டுக் குழு (DEPC) செயல்படுகிறது. ஒவ்வொரு DEPC-யும், அந்த மாவட்டத்தின் ஏற்றுமதிப் பொருட்களையும், சரிசெய்ய வேண்டிய குறைபாடுகளையும் பட்டியலிடும் மாவட்ட ஏற்றுமதிச் செயல் திட்டத்தைத் தயாரிக்கிறது. DEPC கூட்டங்களில் பங்கேற்று உங்கள் பகுதியின் பிரச்சினைகளை எடுத்துரைக்க, உங்கள் மாவட்டத் தொழில் மையத்தை (DIC) அணுகுங்கள்.

கேள்வி 24. தமிழ்நாட்டிலிருந்து சேவைகளை ஏற்றுமதி செய்யலாமா?

ஆம். சென்னை, கோயம்புத்தூர், மதுரை போன்ற நகரங்களிலிருந்து வழங்கப்படும் தகவல் தொழில்நுட்பம், பொறியியல் வடிவமைப்பு, சுகாதாரம்,

கல்வி உள்ளிட்ட சேவைகளும் ஏற்றுமதியாகவே கருதப்படுகின்றன. LUT தாக்கல் செய்திருந்தால், GST-யின் கீழ் இச்சேவைகளுக்கும் பூஜ்ய வரி விகிதம் பொருந்தும். 1 அக்டோபர் 2026 முதல், சேவை ஏற்றுமதிகளை ஏற்றுமதி அறிவிப்புப் படிவத்தில் (EDF) அறிவிக்க வேண்டும்; பணம் பெறுவதற்கான காலக்கெடு, விலைப்பட்டியல் (invoice) தேதியிலிருந்து கணக்கிடப்படுகிறது.

3. விலை நிர்ணயம், இன்கோடெர்ம்ஸ் மற்றும் ஒப்பந்தங்கள் (கேள்விகள் 25-33)

கேள்வி 25. ஏற்றுமதி விலையை எவ்வாறு கணக்கிடுவது?

ஒவ்வொரு பொருளுக்கும் ஏற்றுமதி அடக்கவிலைத் தாளை (costing sheet) தயாரியுங்கள். தொழிற்சாலை விலையிலிருந்து (ex-factory cost) தொடங்கி, அதனுடன் ஏற்றுமதிப் பொதியிடல், துறைமுகம் அல்லது ICD வரையிலான உள்நாட்டுச் சரக்குக் கட்டணம், சுங்க முகவர் மற்றும் முனையக் கட்டணங்கள், ஆவணச் செலவு, வங்கி மற்றும் ECGC கட்டணங்கள், கடன் காலத்துக்கான வட்டி ஆகியவற்றைச் சேருங்கள். நீங்கள் தேர்ந்தெடுக்கும் இன்கோடெர்ம் கோரினால், கடல் அல்லது விமானச் சரக்குக் கட்டணத்தையும் காப்பீட்டையும் சேர்த்து, அதன் பின்னர் உங்கள் லாப வரம்பைச் சேருங்கள். எதிர்பார்க்கப்படும் RoDTEP, தீர்வைத் திருப்பளிப்பு, வட்டி மானியம் ஆகியவற்றைக் கூடுதல் பலனாகக் கணக்கில் கொள்ளலாம்; ஆனால், அவற்றின் விகிதங்கள் மாறக்கூடும் என்பதால், அவை உறுதியாகக் கிடைக்கும் என்று கருதி விலையை நிர்ணயிக்க வேண்டாம்.

கேள்வி 26. இன்கோடெர்ம்ஸ் (Incoterms) என்றால் என்ன?

இன்கோடெர்ம்ஸ் 2020 என்பவை, சர்வதேச வர்த்தகச் சபை (ICC) வகுத்துள்ள 11 நிலையான வர்த்தக விதிமுறைகள். எந்தச் செலவை யார் ஏற்க வேண்டும், சரக்கின் இடர் எந்த இடத்தில் வாங்குபவருக்கு மாறுகிறது என்பதை இவை வரையறுக்கின்றன. இவற்றுள் ஏழு விதிமுறைகள் எந்தப்

போக்குவரத்து முறைக்கும் பொருந்தும்: EXW, FCA, CPT, CIP, DAP, DPU, DDP. மீதமுள்ள நான்கு விதிமுறைகள் கடல் மற்றும் உள்நாட்டு நீர்வழிப் போக்குவரத்துக்கு மட்டுமே பொருந்தும்: FAS, FOB, CFR, CIF. விதிமுறையை எப்போதும் குறிப்பிட்ட இடத்தின் பெயருடன் சேர்த்து எழுதுங்கள்; எடுத்துக்காட்டாக, 'FOB Chennai Port, Incoterms 2020'.

கேள்வி 27. புதிய ஏற்றுமதியாளர் எந்த இன்கோடெர்மைப் பயன்படுத்த வேண்டும்?

FOB அல்லது FCA அடிப்படையில் தொடங்குவதே பாதுகாப்பானது. இவற்றின் கீழ், நீங்கள் பொருட்களுக்கு ஏற்றுமதிச் சுங்க அனுமதி பெற்று, இந்தியாவிலேயே அவற்றை ஒப்படைக்கிறீர்கள்; முதன்மைச் சரக்குப் போக்குவரத்தை வாங்குபவர் ஏற்பாடு செய்கிறார். இலக்கு நாட்டின் இறக்குமதி வரிகள் மற்றும் பிற வரிகள் பற்றி முழுமையாகத் தெரியும் வரை DDP-யைத் தவிர்க்கவும்; 2025-26-இல் அமெரிக்கச் சுங்கவரிகள் மாறியதைப் போல, அவை திடீரென மாறக்கூடும். CIF-இன் கீழ் விற்பவர் குறைந்தபட்சக் காப்பீட்டை (ICC C) மட்டுமே எடுத்தால் போதும்; ஆனால் CIP-இன் கீழ் விரிவான காப்பீடு (ICC A) எடுக்க வேண்டும்.

கேள்வி 28. கொள்கலன் சரக்குகளுக்கு FOB சிறந்ததா, FCA சிறந்ததா?

கொள்கலன் சரக்குகளுக்குப் பொதுவாக FCA சிறந்தது. ஏனெனில், கொள்கலன் சரக்கு கப்பலில் ஏற்றப்படுவதற்கு வெகு முன்பே, உங்கள் தொழிற்சாலை, CFS அல்லது ICD-யில் (எடுத்துக்காட்டாக, திருப்பூர் அல்லது கோயம்புத்தூரில்) ஒப்படைக்கப்பட்டுவிடுகிறது. FOB-இன் கீழோ, பொருட்கள் கப்பலில் ஏற்றப்படும் வரை இடர் உங்களுடையதாகவே இருக்கும்; ஆனால், அந்த இடைப்பட்ட கட்டம் உங்கள் கட்டுப்பாட்டில் இருப்பதில்லை.

கேள்வி 29. எந்த நாணயத்தில் விலைப்பட்டியல் இட வேண்டும்?

தடையின்றி மாற்றத்தக்க எந்த வெளிநாட்டு நாணயத்திலும், அல்லது இந்திய ரூபாயிலும் விலைப்பட்டியல் இடலாம். 20 ஆகஸ்ட் 2026 முதல், FTP பத்திகள் 2.52, 2.53 ஆகியவற்றின்படி, அனுமதிக்கப்பட்ட வங்கி வழிகளில் இந்திய ரூபாயில் பெறப்படும் ஏற்றுமதித் தொகைகளுக்கும், வெளிநாட்டு நாணயத்தில் பெறப்படும் தொகைகளுக்கு இணையாக FTP சலுகைகள் கிடைக்கும்; அவை ஏற்றுமதிக் கடப்பாடுகளை நிறைவேற்றுவதற்கும் கணக்கில் கொள்ளப்படும். நேபாளம், பூட்டான் (இந்திய ரூபாயில் வர்த்தகம்), ஆசியத் தீர்வுச் சங்க (Asian Clearing Union) நாடுகள், ஈரான் (FTP பத்தி 2.19) ஆகியவற்றுக்குச் சிறப்பு விதிகள் பொருந்தும்.

கேள்வி 30. எனது ஏற்றுமதி ஒப்பந்தத்தில் என்னென்ன இடம்பெற வேண்டும்?

உங்கள் ஏற்றுமதி ஒப்பந்தத்தில் பொருள் விவரக்குறிப்பு மற்றும் HS குறியீடு, சகிப்பு வரம்புடன் (tolerance) கூடிய அளவு, இன்கோடெர்ம் மற்றும் குறிப்பிட்ட இடத்துடன் கூடிய விலை, நாணயம் மற்றும் பணம் செலுத்தும் நிபந்தனைகள், விநியோக அட்டவணை, பொதியிடல் மற்றும் குறியிடல் ஆகியவற்றைச் சேருங்கள். அத்துடன், ஆய்வு நிபந்தனைகள், நீங்கள் வழங்க வேண்டிய ஆவணங்கள், காப்பீடு, தவிர்க்க முடியாத சூழல் (force majeure), பொருந்தும் சட்டம், தகராறு தீர்வு முறை (பொதுவாக நடுவர் தீர்ப்பு முறை) ஆகியவற்றையும் சேருங்கள். முதலில் ஒரு முன்மாதிரி விலைப்பட்டியலை (proforma invoice) அனுப்பி, அதே நிபந்தனைகளை உறுதிப்படுத்தும் வாங்குபவரின் கொள்முதல் ஆணையை (purchase order) பெறுங்கள்.

கேள்வி 31. ரூபாய்-டாலர் மதிப்பு ஏற்ற இறக்கங்களிலிருந்து என்னை எவ்வாறு பாதுகாத்துக்கொள்வது?

உறுதிசெய்யப்பட்ட ஆர்டர்கள் அல்லது கடந்தகால ஏற்றுமதிச் செயல்பாட்டின் அடிப்படையில், உங்கள் AD வங்கியிடம் முன்னோக்கு ஒப்பந்தங்களையோ

(forward contracts) விருப்பத்தேர்வு ஒப்பந்தங்களையோ (options) பதிவு செய்யுங்கள். உங்கள் விலைப்புள்ளிகளில் விலை செல்லுபடியாகும் காலத்தைக் குறுகியதாக வையுங்கள். நீங்கள் இறக்குமதியும் செய்பவராக இருந்தால், வெளிநாட்டு நாணய வரவுகளையும் செலுத்தல்களையும் ஒன்றுக்கொன்று ஈடுசெய்து, அதை இயல்பான இடர் காப்பாகப் (natural hedge) பயன்படுத்துங்கள். அன்றாட நாணய மாற்று விகிதங்களுக்கு ஏற்ப அவ்வப்போது முடிவெடுப்பதற்குப் பதிலாக, உங்கள் இடர் காப்புக் கொள்கையை முன்கூட்டியே தீர்மானித்துக்கொள்ளுங்கள்.

கேள்வி 32. ஏற்றுமதிக்குப் பிறகு விலைப்பட்டியல் மதிப்பைக் குறைக்க முடியுமா?

ஆம். தரம் தொடர்பான புகார்கள், குறைவான அளவில் சரக்கு அனுப்பப்படுதல், தகராறுகள் போன்ற நியாயமான காரணங்களுக்காக ஏற்றுமதி மதிப்பைக் குறைக்கலாம். 1 அக்டோபர் 2026 முதல், புதிய FEMA ஒழுங்குமுறைகளின் கீழ், எந்தச் சதவீத வரம்பும் இன்றி ஏற்றுமதி மதிப்பைக் குறைக்கவோ தள்ளுபடி (write-off) செய்யவோ, உங்கள் AD வங்கியே ஒப்புதல் அளிக்கலாம். இதற்கு, அசல் ஏற்றுமதி மதிப்பு, பெறப்பட்ட தொகை, அதற்கான ஆதார ஆவணங்கள் ஆகியவற்றைச் சமர்ப்பியுங்கள்.

கேள்வி 33. 'சேர்விடச் செலவு' (landed cost) என்றால் என்ன? வாங்குபவர்கள் ஏன் அதைக் கேட்கிறார்கள்?

உங்கள் பொருட்களைத் தனது கிடங்குக்குக் கொண்டுசேர்க்க வாங்குபவர் செலுத்தும் மொத்தத் தொகையே சேர்விடச் செலவு. இதில் உங்கள் விலை, சரக்குக் கட்டணம், காப்பீடு, இறக்குமதி வரி மற்றும் பிற வரிகள், சுங்க அனுமதிச் செலவு, உள்நாட்டு விநியோகச் செலவு ஆகியவை அடங்கும். வாங்குபவர்கள் உங்கள் FOB விலையை மட்டும் பார்ப்பதில்லை; சேர்விடச் செலவின் அடிப்படையிலேயே வெவ்வேறு விற்பனையாளர்களை ஒப்பிடுகிறார்கள். எனவே, FTA வரிக் குறைப்புகளோ (பிரிட்டன் CETA போன்றவை) கூடுதல் சுங்கவரிகளோ (அமெரிக்கப் பிரிவு 301 வரி

போன்றவை), ஆர்டர் உங்களுக்குக் கிடைக்குமா என்பதையே தீர்மானிக்கக்கூடும்.

4. பொதியிடல், தரம் மற்றும் தரநிலைகள் (கேள்விகள் 34-43)

கேள்வி 34. ஏற்றுமதிச் சரக்குகளுக்கு எத்தகைய பொதியிடல் தேவை?

நீண்ட பயணத்தின்போது உடைதல், ஈரப்பதம், கசிவு, திருட்டு ஆகியவற்றிலிருந்து பொதியிடல் பொருட்களைப் பாதுகாக்க வேண்டும்; வாங்குபவரின் கையாளும் முறைக்கும் ஏற்றதாக இருக்க வேண்டும். மரத் தட்டுகளும் (pallets) மரப் பெட்டிகளும் ISPM-15 தரநிலையைப் பூர்த்தி செய்ய வேண்டும் (வெப்பச் சிகிச்சை அல்லது புகையூட்டல் செய்யப்பட்டு, குறியிடப்பட்டிருக்க வேண்டும்). வாங்குபவரின் அட்டைப்பெட்டி, லேபிள், தட்டு விவரக்குறிப்புகளைத் துல்லியமாகப் பின்பற்றுங்கள். ஆகஸ்ட் 2026 முதல் படிப்படியாக நடைமுறைக்கு வரும் ஐரோப்பிய ஒன்றியப் பொதியிடல் மற்றும் பொதியிடல் கழிவு ஒழுங்குமுறையின் கீழ், ஐரோப்பிய வாங்குபவர்கள் மறுசுழற்சி விதிகளையும் கடுமையாக்கி வருகின்றனர்.

கேள்வி 35. லேபிள்களிலும் சரக்குக் குறியீடுகளிலும் (shipping marks) என்னென்ன இருக்க வேண்டும்?

சரக்குக் குறியீடுகளில் வாங்குபவரின் குறி, சேருமிடத் துறைமுகம், பொதி எண், மொத்த மற்றும் நிகர எடை (கிலோ மற்றும் பவுண்டு), பொதியின் அளவுகள், கையாளும் குறியீடுகள், 'Made in India' ஆகியவை இடம்பெற வேண்டும். அபாயகரமான பொருட்களுக்கு ஐ.நா. அபாயப் பொருள் லேபிள்கள் தேவை. நுகர்வோருக்கான பொதிகள், சேருமிட நாட்டின் லேபிள் சட்டங்களைப் பின்பற்ற வேண்டும்; எடுத்துக்காட்டாக, ஐரோப்பிய ஒன்றிய உணவுத் தகவல் விதிகள் அல்லது அமெரிக்க FDA லேபிள் விதிகள். இந்த லேபிள்கள் பெரும்பாலும் அந்நாட்டின் உள்ளூர் மொழியில் இருக்க வேண்டும்.

கேள்வி 36. கப்பலேற்றத்திற்கு முந்தைய ஆய்வு கட்டாயமா?

ஏற்றுமதி (தரக் கட்டுப்பாடு மற்றும் ஆய்வு) சட்டத்தின் கீழ் அறிவிக்கப்பட்ட பொருட்களுக்கு மட்டுமே இது கட்டாயம்; எடுத்துக்காட்டாக, குறிப்பிட்ட சந்தைகளுக்கான சில கடல் உணவு, முட்டை, பால் பொருட்கள், தேன் ஏற்றுமதிகள். இவற்றுக்கான சான்றிதழை, ஏற்றுமதி ஆய்வுக் கவுன்சில் (EIC), சென்னையில் உள்ள ஏற்றுமதி ஆய்வு முகமை (EIA) மற்றும் அதன் துணை அலுவலகங்கள் மூலம் வழங்குகிறது. இவை தவிர, SGS, Bureau Veritas, Intertek போன்ற முகமைகளின் மூன்றாம் தரப்பு ஆய்வையும் வாங்குபவர்கள் கோரலாம்.

கேள்வி 37. தாவர நலச் சான்றிதழை (phytosanitary certificate) எவ்வாறு பெறுவது?

நறுமணப் பொருட்கள், புதிய விளைபொருட்கள், மலர்கள், தென்னை நார், மரம் போன்ற தாவரம் சார்ந்த பொருட்களுக்கு, தாவரத் தனிமைப்படுத்தல் (Plant Quarantine) அமைப்பிடமிருந்து தாவர நலச் சான்றிதழ் பெற வேண்டும்; சென்னை, தூத்துக்குடி போன்ற இடங்களில் உள்ள அதன் நிலையங்களில் இது வழங்கப்படுகிறது. இதற்கு, தாவரத் தனிமைப்படுத்தல் மேலாண்மை அமைப்பு (Plant Quarantine Management System) வழியாக இணையத்தில் விண்ணப்பியுங்கள். இறக்குமதி செய்யும் நாடு புகையூட்டலைக் கோரினால், அதை அங்கீகரிக்கப்பட்ட முகமை மூலமே செய்ய வேண்டும்.

கேள்வி 38. கடல் உணவு, இறைச்சி, விலங்குப் பொருட்களுக்கான விதிகள் என்ன?

கடல் உணவு ஏற்றுமதியாளர்கள் MPEDA-வில் பதிவு செய்ய வேண்டும்; ஐரோப்பிய ஒன்றியம் போன்ற சந்தைகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்ய, பதப்படுத்தும் ஆலைகளுக்கு EIC ஒப்புதலும் தேவை. பொருள் மற்றும் சந்தையைப் பொறுத்து, விலங்குப் பொருட்களுக்கு விலங்குத் தனிமைப்படுத்தல் மற்றும் சான்றளிப்புச் சேவை (AQCS) அல்லது EIC-யிடமிருந்து சுகாதாரச் சான்றிதழ்கள்

பெற வேண்டும். இறைச்சி ஏற்றுமதிக்கு, எகிப்து போன்ற சில சந்தைகள் இந்தியாவின் i-CAS திட்டத்தின் கீழ் வழங்கப்படும் ஹலால் சான்றிதழையும் கோருகின்றன.

கேள்வி 39. சோதனை மற்றும் சான்றளிப்புச் செலவுகளுக்கு அரசு உதவி உண்டா?

ஆம். ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு இயக்கத்தின் கீழ் உள்ள TRACE (Trade Regulations, Accreditation and Compliance Enablement - வர்த்தக ஒழுங்குமுறைகள், அங்கீகாரம் மற்றும் இணக்க உதவி) திட்டம், வெளிநாட்டுச் சந்தைகளை அணுகத் தேவையான சோதனை, ஆய்வு, சான்றளிப்புச் செலவுகளைத் திருப்பி வழங்குகிறது. ஜூலை 2026 திருத்தத்துக்குப் பிறகு, பட்டியலிடப்பட்ட 462 ஒழுங்குமுறைகளுக்கு, குறு மற்றும் சிறு நிறுவனங்கள் தங்கள் செலவில் 95% வரையும், நடுத்தர நிறுவனங்கள் 80% வரையும் திரும்பப் பெறலாம்; இதற்கு ஒரு IEC-க்கு ஆண்டுக்கு ரூ.50 லட்சம் என்ற உச்சவரம்பு உண்டு. சோதனையைத் தொடங்கும் முன்பே, DGFT இணையதளத்தில் கோரிக்கை நோக்க அறிவிப்பை (Intent-to-Claim) தாக்கல் செய்யுங்கள்.

கேள்வி 40. ஐரோப்பிய ஒன்றியத்தின் CBAM என்றால் என்ன? அது என்னைப் பாதிக்குமா?

கார்பன் எல்லைச் சரிசெய்தல் முறைமை (CBAM) என்பது, இரும்பு மற்றும் எஃகு, அலுமினியம், சிமெண்ட், உரங்கள், ஹைட்ரஜன், மின்சாரம் ஆகிய குறிப்பிட்ட பொருட்களின் உற்பத்தியின்போது வெளியிடப்படும் கார்பனுக்காக, ஐரோப்பிய இறக்குமதியாளர்களிடம் கட்டணம் வசூலிக்கும் முறை. இதன் கட்டணம் செலுத்தும் கட்டம் 1 ஜனவரி 2026 அன்று தொடங்கியது. நீங்கள் எஃகு அல்லது அலுமினிய வார்ப்புகள், அடிப்புப் பொருட்கள் (forgings), இணைப்புப் பொருட்கள் (fasteners) அல்லது இவை போன்ற பொருட்களை ஐரோப்பிய ஒன்றியத்துக்கு ஏற்றுமதி செய்தால், உங்கள் ஆலையின் சரிபார்க்கப்பட்ட உமிழ்வுத் தரவை உங்கள் வாங்குபவர் கோருவார்.

கேள்வி 41. EUDR என்றால் என்ன? அது தமிழ்நாட்டைப் பாதிக்குமா?

ஐரோப்பிய ஒன்றியக் காடழிப்பு ஒழுங்குமுறை (EUDR), அதன் வரம்புக்குட்பட்ட பொருட்கள் (கால்நடைகள், கோகோ, காபி, எண்ணெய்ப் பனை, ரப்பர், சோயா, மரம் மற்றும் இவற்றிலிருந்து தயாரிக்கப்படும் பொருட்கள்) 2020-க்குப் பிறகு காடழிக்கப்பட்ட நிலத்தில் விளைவிக்கப்படவில்லை என்பதை நிரூபிக்குமாறு ஐரோப்பிய வாங்குபவர்களைக் கோருகிறது. இந்த ஒழுங்குமுறை, பெரிய மற்றும் நடுத்தர நிறுவனங்களுக்கு 30 டிசம்பர் 2026 முதலும், குறு மற்றும் சிறு நிறுவனங்களுக்கு 30 ஜூன் 2027 முதலும் பொருந்தும். தமிழ்நாட்டைப் பொறுத்தவரை, காபி, இயற்கை ரப்பர், மரத் தளவாடங்கள் ஆகியவற்றுக்கே இது மிக முக்கியம். எனவே, நிலத்தின் புவியிருப்பிடத் தரவையும் (geolocation) விநியோகச் சங்கிலிப் பதிவுகளையும் தயாராக வையுங்கள். ஜூலை 2026-இல் வெளியான ஐரோப்பிய ஒன்றியத் துணைச் சட்டம் (delegated act), கால்நடைத் தோல்களையும் பதனிட்ட தோலையும் இதன் வரம்பிலிருந்து நீக்குகிறது; இது தமிழ்நாட்டின் தோல் தொழில் பகுதிகள்களுக்கு உதவும். ஆனாலும், இறுதி நிலையை CLE-யிடம் உறுதிப்படுத்திக்கொள்ளுங்கள்.

கேள்வி 42. அடிக்கடி எதிர்கொள்ளும் பிற வெளிநாட்டுத் தரநிலைகள் யாவை?

ஐரோப்பிய ஒன்றியத்துக்கான CE குறியீடு மற்றும் REACH, உணவுப் பொருட்களுக்கான அமெரிக்க FDA நிலையப் பதிவு, குழந்தைகளுக்கான பொருட்களுக்கான அமெரிக்க CPSIA ஆகியவை பரவலாகக் கோரப்படும் தேவைகள். ஆடை வாங்குபவர்கள் பெரும்பாலும் OEKO-TEX, GOTS போன்ற சான்றிதழ்களையோ, SEDEX, amfori BSCI, WRAP போன்ற சமூகத் தணிக்கைகளையோ கோருகின்றனர். ஏற்றுமதிக்குப் பொதுவாக BIS சான்றிதழ் தேவையில்லை.

கேள்வி 43. ஜவுளி மற்றும் தோல் வாங்குபவர்கள் என்னென்ன நிலைத்தன்மைக் கோரிக்கைகளை முன்வைக்கின்றனர்?

இழை மற்றும் மூலப்பொருள் தடமறிதல், பாதுகாப்பான ரசாயன மேலாண்மை (ZDHC போன்றவை), கார்பன் தடம் குறித்த தரவு, நியாயமான தொழிலாளர் நடைமுறைகள் ஆகியவற்றுக்கான ஆதாரங்களை வாங்குபவர்கள் அதிக அளவில் கோருகின்றனர். திருப்பூரில் பின்பற்றப்படும் பூஜ்ய திரவக் கழிவு வெளியேற்ற (ZLD) சாயமிடல் முறை, ஒரு முக்கிய விற்பனைச் சிறப்பம்சமாகும். இந்தியா மீதான அமெரிக்கப் பிரிவு 301 சுங்கவரி, கட்டாய உழைப்பு தொடர்பான கவலைகளுடன் தொடர்புடையது. எனவே, கொள்முதல் மற்றும் தொழிலாளர் தொடர்பான பதிவுகளைத் தெளிவாகப் பராமரியுங்கள்.

5. ஆவணங்கள் மற்றும் சுங்க நடைமுறைகள் (கேள்விகள் 44-55)

கேள்வி 44. எந்த ஏற்றுமதி ஆவணங்கள் கட்டாயமானவை?

FTP 2023 மூன்று ஆவணங்களைக் கட்டாயமாகப் பட்டியலிடுகிறது: சரக்கேற்றுச் சீட்டு (Bill of Lading) அல்லது விமானச் சரக்குச் சீட்டு (Airway Bill); வணிக விலைப்பட்டியல் மற்றும் பொதிப் பட்டியல் (Commercial Invoice cum Packing List); ஷிப்பிங் பில் (அல்லது Bill of Export). பிற ஆவணங்கள், பொருள், சந்தை, பணம் செலுத்தும் நிபந்தனைகள் ஆகியவற்றைப் பொறுத்துத் தேவைப்படும்.

கேள்வி 45. பொதுவாக வேறு எந்த ஆவணங்கள் தேவைப்படும்?

முன்மாதிரி விலைப்பட்டியல் மற்றும் கொள்முதல் ஆணை, பிறப்பிடச் சான்றிதழ், காப்பீட்டுச் சான்றிதழ், ஆய்வு அல்லது தரச் சான்றிதழ், தாவர நலம், சுகாதாரம் அல்லது புகையூட்டல் சான்றிதழ், மாற்றுச்சீட்டு (Bill of Exchange) ஆகியவை வழக்கமாகத் தேவைப்படும் கூடுதல் ஆவணங்கள். கடன் உறுதிக் கடிதத்தின் (LC) கீழ் ஏற்றுமதி செய்யும்போது, LC-யில்

பட்டியலிடப்பட்டுள்ள ஆவணங்களை, அதில் குறிப்பிட்டுள்ளபடியே துல்லியமாகச் சமர்ப்பிக்க வேண்டும். பொருட்களைத் துறைமுகத்துக்குக் கொண்டுசெல்ல GST வரி விலைப்பட்டியலும் இ-வே பில்லும் (e-way bill) தேவை.

கேள்வி 46. ஷிப்பிங் பில் எவ்வாறு தாக்கல் செய்யப்படுகிறது?

ஷிப்பிங் பில்லை நீங்களோ உங்கள் சுங்க முகவரோ ICEGATE-இல் மின்னணு முறையில் தாக்கல் செய்யலாம். அதற்கான ஆதார ஆவணங்களை e-Sanchit வழியாகப் பதிவேற்றுங்கள். பொருட்களைச் சோதிக்க வேண்டுமா என்பதைச் சுங்கத் துறையின் இடர் மேலாண்மை அமைப்பு முடிவு செய்கிறது. மதிப்பீடும், தேவைப்பட்டால் சோதனையும் முடிந்த பின், சுங்கத் துறை ஏற்றுமதி அனுமதி ஆணையை (Let Export Order - LEO) வழங்கும்; அதன் பிறகு பொருட்களைக் கப்பலில் ஏற்றலாம்.

கேள்வி 47. சுங்க முகவர் (CHA) தேவையா?

கட்டாயமில்லை; ஆனால், முதன்முறையாக ஏற்றுமதி செய்பவர்களில் பெரும்பாலோர் சுங்க முகவரைப் பயன்படுத்துகின்றனர். சுங்க முகவர் உரிம ஒழுங்குமுறைகள், 2018-இன் கீழ், சுங்க ஆணையர் சுங்க முகவர்களுக்கு உரிமம் வழங்குகிறார். முகவரின் உரிமத்தைச் சரிபார்த்து, தெளிவான அதிகாரக் கடிதத்தில் கையெழுத்திடுங்கள். உங்கள் பெயரில் அவர்கள் தாக்கல் செய்யும் ஒவ்வோர் அறிவிப்பையும் நீங்களே சரிபாருங்கள்; ஏனெனில், அதற்கான பொறுப்பு உங்களுடையதே.

கேள்வி 48. ஷிப்பிங் பில்லைத் தாக்கல் செய்த பிறகு திருத்த முடியுமா?

ஆம். ஏற்றுமதி அனுமதி ஆணை (LEO) வழங்கப்படும் முன், உதவி அல்லது துணை ஆணையர் (ஏற்றுமதி) திருத்தங்களை அனுமதிக்கலாம். LEO வழங்கப்பட்ட பிறகு திருத்தம் செய்ய, சரியான விவரங்களை நிரூபிக்கும் ஆவணங்களுடன், ஏற்றுமதிப் பொறுப்பிலுள்ள கூடுதல் அல்லது இணை

ஆணையரின் ஒப்புதல் தேவை. தவறான ஷிப்பிங் பில், உங்கள் IGST திருப்பிச் செலுத்தலையும் RoDTEP வரவையும் தடுக்கக்கூடும் என்பதால், பிழைகளை முன்கூட்டியே சரிசெய்யுங்கள்.

கேள்வி 49. EGM, LEO என்றால் என்ன? அவை ஏன் முக்கியம்?

LEO என்பது, உங்கள் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்யச் சுங்கத் துறை வழங்கும் அனுமதி. ஏற்றுமதிப் பொது அறிக்கையை (Export General Manifest - EGM), கப்பல் அல்லது விமானம் புறப்பட்ட பிறகு, அந்தக் கப்பல் அல்லது விமான நிறுவனம் தாக்கல் செய்கிறது. ஷிப்பிங் பில், EGM, GST கணக்கு அறிக்கை (GSTR-1) ஆகிய மூன்றிலும் உள்ள விவரங்கள் பொருந்தினால் மட்டுமே உங்கள் IGST திரும்பப் பெறுதல் செயல்படுத்தப்படும். எனவே, ஏதேனும் பொருத்தமின்மை இருந்தால் அதை விரைவாகச் சரிசெய்யுங்கள்.

கேள்வி 50. முன்னுரிமையற்ற பிறப்பிடச் சான்றிதழை எவ்வாறு பெறுவது?

இதற்கு, DGFT-யின் பொதுவான பிறப்பிடச் சான்றிதழ் தளத்தில் இணைய வழியில் விண்ணப்பியுங்கள். முன்னுரிமையற்ற (non-preferential) பிறப்பிடச் சான்றிதழ்களை, வர்த்தக சபைகள் போன்ற அங்கீகரிக்கப்பட்ட முகமைகள் வழங்குகின்றன; தமிழ்நாட்டில், சென்னையில் உள்ள தென்னிந்திய வர்த்தக மற்றும் தொழில் சபை (SICCI), மதுரையில் உள்ள தமிழ்நாடு வர்த்தக மற்றும் தொழில் சபை ஆகியவை இவற்றுள் அடங்கும். FTA பொருந்தாத சந்தர்ப்பங்களிலும், பல வாங்குபவர்களும் LC-களும் இந்தச் சான்றிதழைக் கோருகின்றன.

கேள்வி 51. AEO அந்தஸ்து என்றால் என்ன? அதைப் பெறுவது பயனுள்ளதா?

AEO (அங்கீகரிக்கப்பட்ட பொருளாதார இயக்குநர்) என்பது, CBIC செயல்படுத்தும் நம்பகமான வர்த்தகர் திட்டம். AEO அந்தஸ்து பெற்றவர்களுக்கு விரைவான சுங்க அனுமதி, குறைவான சோதனைகள், துறைமுகத்திலிருந்து நேரடி

விநியோகம் மற்றும் நேரடி நுழைவு வசதி, குறைந்த வங்கி உத்தரவாதத் தேவை ஆகிய பலன்கள் கிடைக்கின்றன. MSME-களுக்கு இதன் தகுதி நிபந்தனைகள் தளர்த்தப்பட்டுள்ளன. நீங்கள் தொடர்ந்து ஏற்றுமதி செய்யத் தொடங்கியவுடன் AEO அந்தஸ்தைப் பெறுவது பயனுள்ளதாக இருக்கும்.

கேள்வி 52. தமிழ்நாடு ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு எந்தத் துறைமுகங்களும் விமான நிலையங்களும் சேவை செய்கின்றன?

சென்னைத் துறைமுகம், காமராஜர் துறைமுகம் (எண்ணூர்), வ.உ. சிதம்பரனார் துறைமுகம் (தூத்துக்குடி) ஆகியவை தமிழ்நாட்டின் முக்கியத் துறைமுகங்கள்; இவற்றுடன், சென்னை அருகே தனியாருக்குச் சொந்தமான காட்டுப்பள்ளித் துறைமுகமும் உள்ளது. வ.உ.சி. துறைமுகம், தூத்துக்குடி-கொழும்பு இடையே தொடர் இணைப்புக் கப்பல் (shuttle feeder) சேவையை இயக்குகிறது; அங்கு ரூ.17,167 கோடி மதிப்பிலான வெளித் துறைமுகக் கொள்கலன் முனையம் அமைக்கவும் ஒப்புதல் அளிக்கப்பட்டுள்ளது. விமானச் சரக்குகள், சென்னை, கோயம்புத்தூர், திருச்சிராப்பள்ளி, மதுரை ஆகிய விமான நிலையங்கள் வழியாக அனுப்பப்படுகின்றன. திருப்பூர், கோயம்புத்தூர் உள்ளிட்ட இடங்களில் உள்ள ICD-களும் CFS-களும், தொழிற்சாலைக்கு அருகிலேயே சரக்குகளுக்குச் சுங்க அனுமதி பெற உதவுகின்றன.

கேள்வி 53. எனது தொழிற்சாலையிலேயே கொள்கலன்களுக்கு முத்திரையிடலாமா?

ஆம். CBIC-யின் சுய முத்திரையிடல் (self-sealing) நடைமுறையின் கீழ், பதிவுசெய்த ஏற்றுமதியாளர்கள், சுங்க அலுவலர் இல்லாமலேயே தங்கள் வளாகத்தில் கொள்கலன்களில் சரக்கேற்றி, RFID மின்னணு முத்திரைகளைக் கொண்டு அவற்றை முத்திரையிடலாம். இதற்கு, உங்கள் அதிகார வரம்பிலுள்ள சுங்க அலுவலகத்துக்குத் தெரிவித்து, ஒவ்வோர் ஏற்றுமதியின்போதும் அந்த நடைமுறையைப் பின்பற்றுங்கள். தொடர்ந்து முழுக் கொள்கலன் (FCL) ஏற்றுமதி செய்பவர்களுக்கு, இது நேரத்தையும் சரக்குக் கையாளும் சிரமத்தையும் மிச்சப்படுத்துகிறது.

கேள்வி 54. தீர்வைத் திருப்பளிப்பை (drawback) எவ்வாறு கோருவது?

அனைத்துத் தொழில் விகிதத்தின் (All Industry Rate - AIR) கீழான தீர்வைத் திருப்பளிப்பை, ஷிப்பிங் பில்லிலேயே கோரலாம்; EGM தாக்கல் செய்யப்பட்டவுடன், அத்தொகை உங்கள் பதிவுசெய்த வங்கிக் கணக்கில் வரவு வைக்கப்படும். உங்கள் உள்ளீடுகளுக்கு நீங்கள் செலுத்திய உண்மையான வரி AIR-ஐ விட மிக அதிகமாக இருந்தால், செலவுத் தரவுகளுடன் பிராண்ட் விகிதத்துக்கு (Brand Rate) விண்ணப்பிக்கலாம். ஒரே உள்ளீடுகளுக்கு, பிற திட்டங்களின் கீழும் சேர்த்து இருமுறை தீர்வைத் திருப்பளிப்பு கோர முடியாது.

கேள்வி 55. ஏற்றுமதிப் பதிவுகளை எவ்வளவு காலம் பாதுகாக்க வேண்டும்?

அனைத்து ஏற்றுமதி ஆவணங்கள், வங்கி ஆவணங்கள், அடக்கவிலைப் பதிவுகள் ஆகியவற்றைப் பாதுகாப்பாகவும் ஒழுங்காகவும் வைத்திருங்கள். ஆண்டுக் கணக்கு அறிக்கையைத் தாக்கல் செய்ய வேண்டிய கடைசித் தேதியிலிருந்து 72 மாதங்கள் வரை, கணக்குப் புத்தகங்களையும் பதிவுகளையும் பாதுகாக்க வேண்டும் என GST சட்டம் கோருகிறது. FTP, சுங்கம், FEMA தொடர்பான மறுஆய்வுகளும் பெரும்பாலும் பல ஆண்டுகள் பின்னோக்கிச் செல்கின்றன. எனவே, ஒவ்வொரு ஷிப்பிங் பில், BRC, சான்றிதழ் ஆகியவற்றின் மின்னணு நகல்களையும் சேமித்து வையுங்கள்.

6. சரக்குப் போக்குவரத்து, கூரியர் மற்றும் இணைய வர்த்தகம் (கேள்விகள் 56-63)

கேள்வி 56. FCL, LCL அல்லது விமானம் - எதில் அனுப்ப வேண்டும்?

போதுமான அளவு சரக்கு இருக்கும்போது, முழுக் கொள்கலன் சரக்கைப் (FCL - 20 அடி அல்லது 40 அடி) பயன்படுத்துங்கள்; இதில் ஒரு பொருளுக்கான

செலவு குறைவு, பாதுகாப்பும் அதிகம். சிறிய அல்லது சோதனை ஆர்டர்களுக்கு, CFS-இல் பிற சரக்குகளுடன் ஒருங்கிணைத்து அனுப்பப்படும் பகுதிக் கொள்கலன் சரக்கைப் (LCL) பயன்படுத்துங்கள். மாதிரிகள், அவசர ஆர்டர்கள், அதிக மதிப்புள்ள அல்லது விரைவில் கெடக்கூடிய பொருட்கள் ஆகியவற்றுக்கு விமானப் போக்குவரத்து ஏற்றது. கிரானைட், உப்பு, இயந்திரங்கள் போன்ற மொத்த மற்றும் உதிரிச் சரக்குகள் (bulk, break-bulk) கொள்கலன் இல்லாமலேயே அனுப்பப்படுகின்றன.

கேள்வி 57. சரக்கு அனுப்புநர் (freight forwarder) என்ன செய்கிறார்?

சரக்கு அனுப்புநர் (freight forwarder), கப்பல் அல்லது விமான நிறுவனங்களிடம் சரக்குக்கான இடத்தை முன்பதிவு செய்கிறார்; பொருட்களை எடுத்துச்செல்லுதல், சுங்க அனுமதி, கொள்கலனில் ஏற்றுதல், ஆவணப் பணிகள் ஆகியவற்றை ஏற்பாடு செய்கிறார்; சிறிய சரக்குகளை ஒருங்கிணைத்து அனுப்பவும் உதவுகிறார். அவர் தனது சொந்த ஹவுஸ் சரக்கேற்றுச் சீட்டை (House Bill of Lading) வழங்கினால், அது உங்கள் LC நிபந்தனைகளுடன் பொருந்துகிறதா எனச் சரிபாருங்கள். சரக்கு அனுப்புநர்களை ஒப்பிடும்போது, கடல் சரக்குக் கட்டணத்தை மட்டும் பார்க்காமல், மொத்தக் கட்டணங்களின் அடிப்படையில் ஒப்பிடுங்கள்.

கேள்வி 58. மல்லிகை, வாழைப்பழம், கடல் உணவு போன்ற விரைவில் கெடும் பொருட்களை எவ்வாறு ஏற்றுமதி செய்வது?

இடைவிடாத குளிர்பதனச் சங்கிலியைப் பயன்படுத்துங்கள்: முன்குளிரூட்டல், பொதியிடல் மையங்கள், குளிர்பதன லாரிகள், குளிர்பதனக் கொள்கலன்கள் அல்லது வெப்பநிலை கட்டுப்படுத்தப்பட்ட விமானச் சரக்கு ஆகியவை இதில் அடங்கும். மதுரை மல்லியும் புதிய காய்கறிகளும் பொதுவாக மதுரை, திருச்சிராப்பள்ளி அல்லது சென்னையிலிருந்து விமானம் மூலம் அனுப்பப்படுகின்றன. சரக்குக்கான இடத்தை முன்கூட்டியே முன்பதிவு செய்து, இறக்குமதி செய்யும் நாட்டின் பூச்சிக்கொல்லி எச்ச (residue) விதிகளையும் தாவர நல விதிகளையும் பின்பற்றுங்கள்.

கேள்வி 59. கூரியர் மூலம் ஏற்றுமதி செய்யலாமா? அதற்கு மதிப்பு வரம்பு உண்டா?

ஆம், இப்போது இதற்கு எந்த மதிப்பு வரம்பும் இல்லை. இணைய வர்த்தகம் மற்றும் பிற வணிகக் கூரியர் ஏற்றுமதிகள் இரண்டுக்கும் இருந்த, ஒரு சரக்குக்கு ரூ.10 லட்சம் என்ற உச்சவரம்பு, 1 ஏப்ரல் 2026 முதல் நீக்கப்பட்டது. மேலும், பிறப்பிடத்துக்குத் திருப்பி அனுப்புதல் (return-to-origin) கட்டமைப்பையும், திருப்பி அனுப்பப்பட்ட அல்லது வாங்குபவரால் நிராகரிக்கப்பட்ட பார்சல்களை எளிதாக மீண்டும் இறக்குமதி செய்யும் வசதியையும் CBIC அறிமுகப்படுத்தியுள்ளது.

கேள்வி 60. இந்திய அஞ்சல் துறை மூலம் ஏற்றுமதி செய்யலாமா?

ஆம். டாக் கர் நிர்யாத் கேந்திரங்கள் (அஞ்சலக ஏற்றுமதி மையங்கள்), சிறு ஏற்றுமதியாளர்கள், கைவினைஞர்கள், இணைய வர்த்தக விற்பனையாளர்கள் ஆகியோர் அஞ்சல் ஏற்றுமதி ரசீதுகளை (postal bills of export) மின்னணு முறையில் தாக்கல் செய்யவும், சர்வதேசப் பார்சல்களை முன்பதிவு செய்யவும் உதவுகின்றன. தமிழ்நாட்டில் பல தலைமை அஞ்சலகங்கள் இந்தச் சேவையை வழங்குகின்றன. கைவினைப் பொருட்கள், பட்டுப் புடவைகள், நகைகள் போன்ற எடை குறைவான, அதிக மதிப்புள்ள பொருட்களை அனுப்ப இது மிகவும் பயனுள்ளது.

கேள்வி 61. இணைய வர்த்தக ஏற்றுமதியை எவ்வாறு தொடங்குவது?

உலகளாவிய இணையச் சந்தைகள் (Amazon Global Selling, eBay, Etsy, Walmart போன்றவை) அல்லது உங்கள் சொந்த இணையதளம் மூலம் விற்பனை செய்யலாம். உங்கள் IEC, GST பதிவுகளை முடித்து, விதிகளுக்கு இணங்கும் பொருட்களைப் பட்டியலிடுங்கள்; ஒவ்வோர் ஆர்டரையும் தனித்தனியாக அனுப்புவதா, அல்லது வெளிநாட்டுக் கிடங்குகளில் பொருட்களை இருப்பு வைப்பதா என்பதையும் முடிவு செய்யுங்கள். EPM-இன் கீழ் உள்ள நிர்யாத் புரோத்சாகன் திட்டம், இணைய வர்த்தக ஏற்றுமதியாளர்களுக்குக் கடன்

உதவி வழங்குகிறது. பிணைக் கிடங்கு (bonded storage) வசதியும், திருப்பி அனுப்பப்பட்ட பொருட்களைக் கையாளும் வசதியும் கொண்ட இணைய வர்த்தக ஏற்றுமதி மையங்களுக்கும் (E-Commerce Export Hubs) FTP 2023 வகை செய்கிறது.

கேள்வி 62. இருப்பு அடிப்படையிலான புதிய இணைய வர்த்தக ஏற்றுமதிக் கட்டமைப்பு என்றால் என்ன?

5 ஆகஸ்ட் 2026 முதல், இணைய வர்த்தகம் மூலம் ஏற்றுமதி செய்வதற்காக மட்டுமே இந்தியப் பொருட்களை இருப்பு வைத்திருக்கும் 'பதிவேட்டு ஏற்றுமதியாளர்' (Exporter-on-Record - EOR) முறையை DGFT அனுமதிக்கிறது. FDI பத்திரிகைக் குறிப்பு 3 (2026)-இன் கீழ், வெளிநாட்டு முதலீடு பெற்ற இணையத் தளங்களும் EOR-ஆகச் செயல்படலாம். EOR, ANF 9A படிவத்தில் DGFT-யிடம் பதிவு செய்து, GST பதிவு பெற்ற 'பதிவேட்டு விற்பனையாளர்களிடமிருந்து' (Sellers-on-Record) பொருட்களை வாங்குகிறது. இது தமிழ்நாட்டு MSME-களுக்கு ஒரு புதிய வாய்ப்பைத் திறக்கிறது: வெளிநாட்டுப் பட்டியலிடல், சரக்குப் போக்குவரத்து, திருப்பி அனுப்புதல் ஆகியவற்றைக் கையாளும் ஒரு EOR-க்கு உங்கள் பொருட்களை நேரடியாக விற்கலாம்.

கேள்வி 63. சரக்குப் போக்குவரத்து மற்றும் கிடங்குச் செலவுகளுக்கு உதவி உண்டா?

ஆம். EPM-இன் கீழ் உள்ள நிர்யாத் திஷா திட்டம், ஏற்றுமதிக் கிடங்கு வசதி, சரக்குப் போக்குவரத்து உள்கட்டமைப்பு, உள்நாட்டுப் போக்குவரத்துச் செலவைத் திருப்பி வழங்குதல் ஆகியவற்றுக்கு உதவுகிறது; உள்பகுதி மாவட்டங்களுக்கும் ஏற்றுமதி குறைவாக உள்ள மாவட்டங்களுக்கும் சிறப்பு உதவியும் உண்டு. மேற்கு ஆசியாவில் ஏற்பட்ட சீர்குலைவால் சரக்குக் கட்டணமும் காப்பீட்டுச் செலவும் உயர்ந்து பாதிக்கப்பட்ட ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு, குறிப்பிட்ட காலத்துக்கான RELIEF உதவித் திட்டம் (கேள்வி 78-ஐப் பார்க்கவும்) உதவுகிறது. இத்திட்டங்களின் வழிகாட்டுதல்கள் அடிக்கடி திருத்தப்படுவதால், தற்போது எந்தக் கூறுகள் நடைமுறையில்

உள்ளன என்பதை உங்கள் EPC-யிடம் கேட்டறியுங்கள். FLOW (Facilitating Logistics, Overseas Warehousing & Fulfilment), மின்வணிக ஏற்றுமதி மையங்கள் உட்பட, வெளிநாட்டுக் கிடங்குகள், பூர்த்தி மையங்கள், விநியோக மையங்கள் ஆகியவற்றுக்கான செலவில் 30% வரை, 3 ஆண்டுகள் வரை ஈடுசெய்கிறது. LIFT (Logistics Interventions for Freight & Transport), சரக்குக் கட்டணத்தில் 30% வரை (FOB மதிப்பில் 20% மற்றும் ஒரு IEC-க்கு ஆண்டுக்கு ரூ.20 லட்சம் என்ற உச்சவரம்புக்கு உட்பட்டு) திருப்பி வழங்குகிறது.

7. பணப் பரிவர்த்தனைகள், வங்கியியல் மற்றும் FEMA (கேள்விகள் 64-72)

கேள்வி 64. எந்தப் பணம் செலுத்தும் நிபந்தனைகள் மிகவும் பாதுகாப்பானவை?

ஏற்றுமதியாளருக்கு மிகவும் பாதுகாப்பானதிலிருந்து மிகவும் இடர் நிறைந்தது வரை, பணம் பெறும் முறைகள் வரிசையாக: முழு முன்பணம், உறுதிப்படுத்தப்பட்ட கடன் உறுதிக் கடிதம் (Confirmed LC), உறுதிப்படுத்தப்படாத LC, பணம் செலுத்தியவுடன் ஆவணங்கள் (D/P), ஏற்பளித்தவுடன் ஆவணங்கள் (D/A), திறந்த கணக்கு (open account). புதிய வாங்குபவர்களுடன் முன்பணம் அல்லது LC முறையையே பயன்படுத்துங்கள். நம்பகத்தன்மை நிரூபிக்கப்பட்ட வாங்குபவர்களுடன் மட்டுமே, அதுவும் ECGC காப்பீட்டுடன், D/P, D/A அல்லது திறந்த கணக்கு முறைக்கு மாறுங்கள்.

கேள்வி 65. கடன் உறுதிக் கடிதத்தின் கீழ் எதில் கவனமாக இருக்க வேண்டும்?

LC கிடைத்த அன்றே அதைக் கவனமாகப் படியுங்கள்; அதிலுள்ள ஏதேனும் நிபந்தனையை உங்களால் நிறைவேற்ற முடியாவிட்டால், உடனே திருத்தம் கோருங்கள். LC-யுடன் துல்லியமாகப் பொருந்தும் ஆவணங்களுக்கு மட்டுமே வங்கிகள் பணம் செலுத்தும் (UCP 600 விதிகள்); ஆவணங்களில் உள்ள சிறிய முரண்பாடுகளே பணம் தாமதமாவதற்கு மிகப் பொதுவான காரணம். LC-யின்

செல்லுபடிக் காலத்துக்குள்ளும் சமர்ப்பிப்புக் காலத்துக்குள்ளும், போதிய அவகாசத்துடன் ஆவணங்களைச் சமர்ப்பியுங்கள். LC-யில் வேறுவிதமாகக் குறிப்பிடப்படாவிட்டால், சமர்ப்பிப்புக் காலம் ஏற்றுமதி செய்த நாளிலிருந்து 21 நாட்கள் ஆகும்.

கேள்வி 66. ஏற்றுமதித் தொகையை இந்தியாவுக்குக் கொண்டுவர எவ்வளவு கால அவகாசம் உண்டு?

அந்நியச் செலாவணி மேலாண்மை (பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளின் ஏற்றுமதி மற்றும் இறக்குமதி) ஒழுங்குமுறைகள், 2026, 1 அக்டோபர் 2026 முதல் நடைமுறைக்கு வந்துள்ளன. இவற்றின்படி, பொருட்களுக்கான முழுத் தொகையையும் ஏற்றுமதி செய்த தேதியிலிருந்து 9 மாதங்களுக்குள் பெற வேண்டும்; சேவைகள் மற்றும் மென்பொருளுக்கான தொகையை, விலைப்பட்டியல் தேதியிலிருந்து 9 மாதங்களுக்குள் பெற வேண்டும். இந்திய ரூபாயில் விலைப்பட்டியலிடப்படும் அல்லது தீர்வு செய்யப்படும் ஏற்றுமதிகளுக்கு 12 மாதங்கள் அவகாசம் உண்டு. நவம்பர் 2025 முதல் அனுமதிக்கப்பட்டிருந்த தற்காலிக 15 மாத அவகாசம் திரும்பப் பெறப்பட்டுவிட்டது. எனவே, 9 மாதக் காலக்கெடுவை அடிப்படையாகக் கொண்டே உங்கள் பணவரவைத் திட்டமிடுங்கள்.

கேள்வி 67. வாங்குபவர் உரிய நேரத்தில் பணம் செலுத்தாவிட்டால் என்ன செய்வது?

காலக்கெடு முடிவதற்கு முன்பே, தாமதத்துக்கான காரணங்கள் மற்றும் ஆவணங்களுடன் உங்கள் AD வங்கியை அணுகி, கால நீட்டிப்பைக் கோருங்கள்; வங்கிகள், தங்கள் இயக்குநர் குழு ஒப்புதல் அளித்த கொள்கைகளின்படி இதில் முடிவெடுக்கும். பணத்தை மீட்கவே முடியாவிட்டால், எந்தச் சதவீத வரம்பும் இன்றி, ஏற்றுமதி மதிப்பைக் குறைக்கவோ தள்ளுபடி செய்யவோ வங்கி ஒப்புதல் அளிக்கலாம். ரூ.10 லட்சம் வரையிலான சிறிய தொகைகளை, உறுதிமொழி அடிப்படையிலேயே முடித்துக்கொள்ளலாம். உங்கள் ECGC காப்பீட்டுக் கோரிக்கையையும் உரிய

நேரத்தில் தாக்கல் செய்யுங்கள். ஏற்றுமதித் தொகை ஒருபோதும் கிடைக்காவிட்டால், ஏற்கெனவே பெற்ற GST திரும்பப் பெறுதல்களைத் திரும்பச் செலுத்த வேண்டியிருக்கலாம் என்பதையும் நினைவில் கொள்ளுங்கள்.

கேள்வி 68. EDPMS என்றால் என்ன?

ஏற்றுமதித் தரவு செயலாக்கம் மற்றும் கண்காணிப்பு அமைப்பு (EDPMS) என்பது, ஒவ்வொரு ஷிப்பிங் பில் அல்லது EDF-க்கும் உரிய பணம் பெறப்படும் வரை அதைக் கண்காணிக்கும் இந்திய ரிசர்வ் வங்கியின் (RBI) தரவுத்தளம். பணம் பெறப்படாத பதிவுகள் உங்கள் IEC-க்கு எதிராகக் குறிக்கப்படும்; இது உங்களை எச்சரிக்கைப் பட்டியலில் (caution list) சேர்க்கவும் வழிவகுக்கலாம். எனவே, ஒவ்வொரு காலாண்டிலும் உங்கள் கணக்குகளை உங்கள் வங்கியின் EDPMS அறிக்கையுடன் ஒப்பிட்டு, வேறுபாடுகளைச் சரிசெய்யுங்கள்.

கேள்வி 69. e-BRC என்றால் என்ன?

மின்னணு வங்கிப் பணம் பெற்றதற்கான சான்றிதழ் (e-BRC) என்பது, ஓர் ஏற்றுமதிக்கான பணம் பெறப்பட்டுவிட்டது என்பதை உறுதிப்படுத்தி உங்கள் வங்கி வழங்கும் சான்றிதழ். வங்கிகள் இதை DGFT தளத்தில் பதிவேற்றுகின்றன; FTP சலுகைகள், அந்தஸ்து அங்கீகாரம், GST திரும்பப் பெறுதல் தொடர்பான சரிபார்ப்புகளுக்கு இது பயன்படுகிறது. e-BRC சரியாக உருவாக்கப்பட, வரும் ஒவ்வொரு பணப் பரிமாற்றமும் அதற்குரிய ஷிப்பிங் பில்லுடன் இணைக்கப்பட்டிருப்பதை உறுதிசெய்யுங்கள்.

கேள்வி 70. ஏற்றுமதி வரவுகளை இறக்குமதிச் செலுத்தல்களுடன் ஈடுசெய்ய (set-off) முடியுமா?

ஆம். 2026 FEMA ஒழுங்குமுறைகளின் ஒழுங்குமுறை 7-இன் கீழ், ஒரே வெளிநாட்டு வாங்குபவர் அல்லது விநியோகஸ்தருக்கோ, அதன்

வெளிநாட்டுக் குழும அல்லது இணை நிறுவனங்களுக்கோ நீங்கள் செலுத்த வேண்டிய இறக்குமதித் தொகைகளுக்கு எதிராக, அவர்களிடமிருந்து வர வேண்டிய ஏற்றுமதித் தொகைகளை ஈடுசெய்ய உங்கள் AD வங்கி அனுமதிக்கலாம். பணம் பெறுவதற்கான காலக்கெடுவுக்குள், இந்த வசதி இப்போது பொருட்கள் மற்றும் சேவைகள் இரண்டுக்கும் பொருந்தும்.

கேள்வி 71. எனது வாங்குபவர் சார்பாக மூன்றாம் தரப்பினர் எனக்குப் பணம் செலுத்தலாமா?

ஆம். AD வங்கியின் நிபந்தனைகள் மற்றும் ஆவணத் தேவைகளுக்கு உட்பட்டு, மூன்றாம் தரப்பு மூலம் பணம் பெறுவதையும் செலுத்துவதையும் 2026 FEMA ஒழுங்குமுறைகள் வெளிப்படையாக அங்கீகரிக்கின்றன. இந்த ஏற்பாட்டை உங்கள் ஒப்பந்தத்திலோ விலைப்பட்டியலிலோ குறிப்பிட்டு, பணம் வருவதற்கு முன்பே உங்கள் வங்கிக்குத் தெரிவியுங்கள்.

கேள்வி 72. PayPal அல்லது பிற இணையவழிப் பணப் பரிவர்த்தனைத் தளங்கள் மூலம் பணம் பெறலாமா?

ஆம். RBI அங்கீகரித்த எல்லை தாண்டிய பணத் திரட்டிகள் (Payment Aggregators - Cross Border, PA-CB) மூலம் பணம் பெறலாம். அவை உங்கள் இந்திய வங்கிக் கணக்குக்குப் பணத்தை அனுப்புவதுடன், உங்கள் பதிவுகளுக்கும் சலுகைக் கோரிக்கைகளுக்கும் தேவையான பணம் பெற்ற விவரங்களையும் வழங்குகின்றன. அவற்றைப் பயன்படுத்தும் முன், ஒரு பரிவர்த்தனைக்கான வரம்புகள், கட்டணங்கள், EDPMS-இல் உங்கள் ஷிப்பிங் பில்லுக்கு எதிராக அவை பணவரவைப் பதிவு செய்கின்றனவா என்பது ஆகியவற்றைச் சரிபாருங்கள்.

8. ஏற்றுமதி நிதி மற்றும் காப்பீடு (கேள்விகள் 73-80)

கேள்வி 73. ஏற்றுமதிக்கு முந்தைய நிதி (பேக்கிங் கிரெடிட்) என்றால் என்ன?

பேக்கிங் கிரெடிட் (packing credit) என்பது, உறுதிசெய்யப்பட்ட ஏற்றுமதி ஆர்டர் அல்லது LC-யின் அடிப்படையில், மூலப்பொருட்களை வாங்கவும், பொருட்களைத் தயாரித்துப் பொதியிடவும் உங்கள் வங்கி வழங்கும் நடைமுறை மூலதனக் கடன். வங்கிகள் பொதுவாக ஆர்டர் மதிப்பின் பெரும்பகுதிக்குக் கடன் வழங்கி, ஒரு பகுதியை விளிம்புத் தொகையாக (margin) வைத்துக்கொள்கின்றன; ஏற்றுமதித் தொகை வந்ததும், அதிலிருந்து நீங்கள் கடனைத் திருப்பிச் செலுத்துவீர்கள். இக்கடன் ரூபாயிலும், வெளிநாட்டு நாணயத்தில் PCFC ஆகவும் கிடைக்கிறது; PCFC பெரும்பாலும் குறைந்த வட்டி விகிதத்தில் கிடைக்கும். RBI-யின் ஏற்றுமதிக் கடன் வழிகாட்டுதல்களின்படி, திருப்பிச் செலுத்தும் காலத்தை உங்கள் வங்கி நிர்ணயிக்கிறது; 31 மார்ச் 2026 வரை வழங்கப்பட்ட கடன்களுக்கு, தற்காலிகத் தளர்வாக 450 நாட்கள் வரை அவகாசம் அனுமதிக்கப்பட்டது.

கேள்வி 74. ஏற்றுமதிக்குப் பிந்தைய நிதி என்றால் என்ன?

ஏற்றுமதிக்குப் பிறகு, உங்கள் ஏற்றுமதி மாற்றுச்சீட்டுகளை வாங்குதல் (purchase), தள்ளுபடி செய்தல் (discount) அல்லது நெகோஷியேட் செய்தல் (negotiate) மூலமோ, வசூலுக்கு அனுப்பப்பட்ட மாற்றுச்சீட்டுகளுக்கு எதிராக முன்பணம் வழங்குவதன் மூலமோ உங்கள் வங்கி நிதியுதவி அளிக்கலாம். இதனால், வாங்குபவர் பணம் செலுத்தும் முன்பே உங்களுக்குப் பணம் கிடைக்கிறது. திறந்த கணக்கு முறையிலான விற்பனைகளுக்கு, ஏற்றுமதி காரணியம் (export factoring) மற்றொரு வழி. வாங்குபவரிடமிருந்து பணம் வந்தவுடன் முன்பணக் கணக்கு முடிக்கப்படும்; காலக்கெடு கடந்த மாற்றுச்சீட்டுகளுக்கு அதிக வட்டி விதிக்கப்படும்.

கேள்வி 75. EPM வட்டி மானியம் என்றால் என்ன? அது யாருக்குக் கிடைக்கும்?

EPM-இன் கீழ் உள்ள நிர்யாத் புரோத்சாகன் திட்டத்தின் மூலம், MSME உற்பத்தி மற்றும் வணிக ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு, ரூபாய் மதிப்பிலான ஏற்றுமதிக்கு முந்தைய மற்றும் பிந்தைய கடன்களின் வட்டியில் ஆண்டுக்கு 2.75% குறைப்பு கிடைக்கிறது. அறிவிக்கப்பட்ட 6 இலக்க HS வரிசைகளின் நேர்மறைப் பட்டியலில் உள்ள பொருட்களுக்கு, 2 ஜனவரி 2026 அன்றோ அதற்குப் பிறகோ அனுமதிக்கப்பட்ட கடன்களுக்கு இது பொருந்தும். இந்தச் சலுகைக்கு, ஒரு IEC-க்கு ஒரு நிதியாண்டுக்கு ரூ.50 லட்சம் என்ற உச்சவரம்பு உண்டு; இதை உங்கள் வங்கியே முன்கூட்டியே வழங்குகிறது. இதைப் பெற, DGFT இணையதளத்தில் தனித்த அடையாள எண்ணை (UIN) உருவாக்கி, அதை உங்கள் வங்கியிடம் வழங்குங்கள். இந்த வட்டிக் குறைப்பு விகிதம் ஒவ்வோர் ஆண்டும் மார்ச் மற்றும் செப்டம்பரில் மறுஆய்வு செய்யப்படுகிறது; கடன் வழங்கப்படும் தேதியில் நடைமுறையில் உள்ள விகிதமே பொருந்தும்.

கேள்வி 76. பிணை இல்லாமல் ஏற்றுமதிக் கடன் பெற முடியுமா?

ஆம், இதற்கு இரண்டு வழிகள் உள்ளன. EPM-இன் கீழ் உள்ள ஏற்றுமதிக் கடனுக்கான பிணை உதவித் திட்டம் (Collateral Support for Export Credit), MSME ஏற்றுமதிக் கடன்களுக்காகக் கடன் வழங்குநர்களுக்குக் கடன் உத்தரவாதம் அளிக்கிறது; ஓர் ஏற்றுமதியாளருக்கான உத்தரவாத உச்சவரம்பு ரூ.10 கோடி. ஏற்றுமதியாளர்களுக்கான கடன் உத்தரவாதத் திட்டம் (CGSE), உங்கள் ஏற்றுமதிக் கடன் வரம்பில் 20% வரையிலான (அதிகபட்சம் ரூ.50 கோடி) கூடுதல் நடைமுறை மூலதனக் கடனுக்கு, கட்டணமின்றி 100% NCGTC உத்தரவாதம் அளித்தது; இக்கடனின் காலம், 1 ஆண்டு தவணை விலக்குக் காலம் (moratorium) உட்பட 4 ஆண்டுகள். CGSE, 31 மார்ச் 2026 வரை அல்லது ரூ.20,000 கோடி மதிப்பிலான உத்தரவாதங்கள் வழங்கப்படும் வரை நடைமுறையில் இருந்தது. எனவே, அது இன்னும் நடைமுறையில் உள்ளதா என்பதை உங்கள் வங்கியிடம் கேட்டறியுங்கள்.

கேள்வி 77. ECGC என்னை எவ்வாறு பாதுகாக்கிறது?

வாங்குபவர் திவாலானாலோ, பணம் செலுத்தத் தவறினாலோ, அல்லது வாங்குபவரின் நாட்டில் ஏற்படும் போர், பணப் பரிமாற்றக் கட்டுப்பாடுகள் போன்ற அரசியல் நிகழ்வுகளால் பணம் வராவிட்டாலோ, ECGC-யின் ஏற்றுமதிக் கடன் காப்பீடு உங்களுக்குப் பாதுகாப்பு அளிக்கிறது. ஒவ்வோர் ஏற்றுமதிக்கும், மொத்த விற்றுமுதலுக்கும், அல்லது ஒவ்வொரு வாங்குபவருக்கும் எனத் தனித்தனியாகக் காப்பீட்டுக் கொள்கைகளைப் பெறலாம்; ஒவ்வொரு வாங்குபவருக்கும் ECGC ஒரு கடன் வரம்பை நிர்ணயிக்கிறது. வங்கிகளும் தாங்கள் வழங்கும் ஏற்றுமதிக் கடன்களுக்கு ECGC காப்பீடு பெறுகின்றன; இதனால், நீங்கள் கடன் பெறுவது எளிதாகிறது.

கேள்வி 78. RELIEF திட்டம் என்றால் என்ன?

RELIEF (Resilience & Logistics Intervention for Export Facilitation) என்பது, 19 மார்ச் 2026 அன்று அறிவிக்கப்பட்ட, சுமார் ரூ.497 கோடி மதிப்பிலான, குறிப்பிட்ட காலத்துக்கான EPM உதவித் திட்டம். வளைகுடா மற்றும் மேற்கு ஆசியப் பகுதியில் ஏற்பட்ட சீர்குலைவால் உண்டான கடும் சரக்குக் கட்டண உயர்வு, அதிகரித்த காப்பீட்டுக் கட்டணங்கள், போர் தொடர்பான இடர்கள் ஆகியவற்றால் பாதிக்கப்பட்ட ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு இத்திட்டம் உதவுகிறது. ஏப்ரல் 2026-இல் எகிப்தும் ஜோர்டானும் சேர்க்கப்பட்டன; இதன் கூறு II, 31 மார்ச் 2027 வரையிலான ஏற்றுமதிகளுக்கு நீட்டிக்கப்பட்டுள்ளது. கோரிக்கைகள் ECGC மூலம் செயல்படுத்தப்படுகின்றன (RELIEF2026@ecgc.in).

கேள்வி 79. EXIM வங்கி எவ்வாறு உதவும்?

EXIM வங்கி, ஏற்றுமதிக் கடன், வெளிநாட்டு வாங்குபவர் கடன் (buyer's credit), வளரும் நாடுகளுக்கு இந்திய அரசு வழங்கும் கடன் வரிசைகள் (lines of credit - இவற்றின் கீழ் இந்திய ரூபாயில் விலைப்பட்டியலிடலாம்), புதிய சந்தைகளில் நுழையும் MSME-களுக்கான உதவி ஆகியவற்றை வழங்குகிறது. இவ்வங்கிக்குச் சென்னையில் மண்டல அலுவலகம் உள்ளது. வங்கிகள்

சமர்ப்பிக்கும் EPM வட்டி மானியக் கோரிக்கைகளையும் இப்போது EXIM வங்கியே நிர்வகிக்கிறது.

கேள்வி 80. கடல் (சரக்கு) காப்பீடு தேவையா?

ஆம், சரக்கை யாரேனும் ஒருவர் காப்பீடு செய்ய வேண்டும். CIF, CIP நிபந்தனைகளின் கீழ் நீங்களே காப்பீடு எடுக்க வேண்டும்; FOB, FCA, CFR நிபந்தனைகளின் கீழ் பொதுவாக வாங்குபவர் காப்பீடு எடுப்பார். ஆனால், தகராறு ஏற்பட்டால் உங்களைப் பாதுகாத்துக்கொள்ள, உங்களுக்கென 'விற்பவர் நலன்' (seller's interest) காப்பீடு எடுப்பதையும் பரிசீலியுங்கள். நிறுவனச் சரக்கு விதிகள் A (Institute Cargo Clauses A) மிக விரிவான காப்பீட்டை வழங்குகின்றன. செங்கடல், வளைகுடா வழித்தடங்கள் போன்ற இடர் மிகுந்த வழிகளில் சரக்கு அனுப்பும்போது, போர் மற்றும் வேலைநிறுத்தக் காப்பீட்டையும் சேர்த்துக்கொள்ளுங்கள்.

9. ஊக்கச் சலுகைகள் மற்றும் திட்டங்கள் (கேள்விகள் 81-92)

கேள்வி 81. ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு இயக்கம் (EPM) என்றால் என்ன?

EPM (ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு இயக்கம்) என்பது, அரசின் முதன்மையான ஏற்றுமதி உதவித் தொகுப்பு; 2025-26 முதல் ஆறு நிதியாண்டுகளுக்கு இதற்கு ரூ.25,060 கோடி ஒதுக்கப்பட்டுள்ளது. இதில் இரண்டு பிரிவுகள் உள்ளன. நிர்யாத் புரோத்சாகன் (ரூ.10,401 கோடி) பிரிவு, வட்டி மானியம், பிணை உதவி, ஏற்றுமதி காரணியம், இணைய வர்த்தகக் கடன், புதிய சந்தைகளுக்கான உதவி போன்ற நிதி உதவிகளை உள்ளடக்கியது. நிர்யாத் திஷா (ரூ.14,659 கோடி) பிரிவு, சந்தை அணுகல், இணக்கம் (TRACE), பிராண்டிங் மற்றும் பொதியிடல், கிடங்கு வசதி, சரக்குப் போக்குவரத்து, வர்த்தக நுண்ணறிவு ஆகியவற்றை உள்ளடக்கியது. இவற்றுக்கு DGFT இணையதளம் வழியாக விண்ணப்பிக்கலாம்; ஒவ்வோர் உதவிக்கூறுக்குமான வழிகாட்டுதல்கள் DGFT வர்த்தக அறிவிப்புகளாக வெளியிடப்படுகின்றன.

கேள்வி 82. வர்த்தகக் கண்காட்சிகள் மற்றும் வாங்குபவர்-விற்பவர் சந்திப்புகளுக்கு என்ன உதவி உள்ளது?

நிர்யாத் திஷாவின் கீழ் உள்ள சந்தை அணுகல் உதவி (MAS), பழைய MAI திட்டத்துக்குப் பதிலாகக் கொண்டுவரப்பட்டுள்ளது. வாங்குபவர்-விற்பவர் சந்திப்புகள், வெளிநாட்டு வாங்குபவர்களை இந்தியாவுக்கு அழைத்து நடத்தப்படும் சந்திப்புகள் (reverse buyer-seller meets), வர்த்தகக் கண்காட்சிகள், பொருட்காட்சிகள் மற்றும் அவை தொடர்பான சந்தை அணுகல் நிகழ்வுகளுக்கு, பொதுவாக EPC-கள், தொழில் அமைப்புகள், நிகழ்ச்சி அமைப்பாளர்கள் மூலம் இத்திட்டம் நிதி வழங்குகிறது. இதன் முதல் வழிகாட்டுதல்கள் ஜனவரி 2026-இல் வெளியாகி, ஜூலை 2026-இல் திருத்தப்பட்டன. MAS உதவியுடன் எந்தெந்த நிகழ்வுகள் நடத்தப்படுகின்றன என்பதை உங்கள் EPC-யிடம் கேட்டறியுங்கள்.

கேள்வி 83. பிராண்டிங் மற்றும் ஏற்றுமதிப் பொதியிடலுக்கு உதவி உண்டா?

ஆம். நிர்யாத் திஷாவின் கீழ் 'பிராண்டிங், லேபிளிங் மற்றும் ஏற்றுமதிப் பொதியிடலுக்கான உலகளாவிய அணுகல்' (Global Outreach for Branding, Labelling and Export Packaging) திட்டத்தை DGFT 14 ஜூலை 2026 அன்று தொடங்கியது. இந்திய ஏற்றுமதியாளர்கள் பிராண்டுகளை உருவாக்கவும், வெளிநாட்டு லேபிள் மற்றும் பொதியிடல் தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்யவும் இது உதவுகிறது. தகுதி மற்றும் விண்ணப்ப முறைக்கு வர்த்தக அறிவிப்பு 12/2026-27-ஐப் படியுங்கள்.

கேள்வி 84. RoDTEP என்றால் என்ன? அது எவ்வளவு காலம் நீடிக்கும்?

எரிபொருள் வரிகள், மின்சார வரி போன்று, உங்கள் ஏற்றுமதிச் செலவுகளில் வெளிப்படையாகத் தெரியாமல் உள்ளடங்கியிருக்கும், வேறு எந்த வழியிலும் திருப்பித் தரப்படாத மத்திய, மாநில, உள்ளாட்சி வரிகளை RoDTEP திருப்பி வழங்குகிறது. ஒவ்வொரு HS வரிசைக்குமான விகிதங்களும்

உச்சவரம்புகளும் பின்னிணைப்பு 4R-இல் (சில நிறுவனங்களுக்கு 4RE-இல்) உள்ளன. இதை ஷிப்பிங் பில்லிலேயே கோரலாம்; சுங்க வரி செலுத்தப் பயன்படுத்தக்கூடிய, பிறருக்கு மாற்றக்கூடிய மின்-வரவுச் சீட்டுகள் (e-scrips) ICEGATE-இல் உங்களுக்கு வழங்கப்படும். DTA, முன்கூட்டிய அங்கீகாரம், SEZ, EOU நிறுவனங்களின் ஏற்றுமதிகளுக்கு, 30 செப்டம்பர் 2026 அன்று நடைமுறையில் இருந்த விகிதங்களிலேயே, இத்திட்டம் 31 டிசம்பர் 2026 வரை நீட்டிக்கப்பட்டுள்ளது. 23 பிப்ரவரி 2026 அன்று இதன் விகிதங்கள் பாதியாகக் குறைக்கப்பட்டு, ஒரு மாதம் கழித்து மீண்டும் பழைய நிலைக்குக் கொண்டுவரப்பட்டன. எனவே, RoDTEP-ஐ உங்கள் விலையின் நிலையான பகுதியாகக் கருதாமல், கூடுதல் பலனாக மட்டுமே கருதுங்கள்.

கேள்வி 85. RoSCTL என்றால் என்ன? அதை யார் பயன்படுத்துகிறார்கள்?

RoSCTL (Rebate of State and Central Taxes and Levies - மாநில மற்றும் மத்திய வரிகள், தீர்வைகளுக்கான திருப்பளிப்பு), ஆயத்த ஆடைகள் மற்றும் ஆயத்த ஜவுளிப் பொருட்களுக்கு, RoDTEP-க்குப் பதிலாகப் பொருந்துகிறது; திருப்பூர், கரூர் ஆகிய தொழில் பகுதிகள்களுக்கு இது மிக முக்கியமானது. இதுவும் RoDTEP போலவே, வரி வரவுச் சீட்டுகள் (duty-credit scrips) மூலம் செயல்படுகிறது. இத்திட்டத்தின் செல்லுபடிக் காலம் கட்டம் கட்டமாக நீட்டிக்கப்பட்டு வருகிறது; திருப்பூர் ஏற்றுமதியாளர் சங்கம் மேலும் நீட்டிப்புக் கோரியுள்ளது. எனவே, ஓர் ஆர்டருக்கு விலை கணக்கிடும் முன், இத்திட்டத்தின் நடப்பு முடிவுத் தேதியை AEPC அல்லது TEXPROCIL-இடம் உறுதிப்படுத்திக்கொள்ளுங்கள்.

கேள்வி 86. முன்கூட்டிய அங்கீகாரம் (Advance Authorisation) எவ்வாறு உதவுகிறது?

உங்கள் ஏற்றுமதிப் பொருளின் உற்பத்தியில் உண்மையில் பயன்படுத்தப்படும் உள்ளீடுகளை, குறைந்தபட்சம் 15% மதிப்புக் கூட்டல் என்ற நிபந்தனையுடன், வரியின்றி இறக்குமதி செய்ய முன்கூட்டிய அங்கீகாரம் (AA) அனுமதிக்கிறது. நிலையான உள்ளீடு-வெளியீட்டு நெறிமுறைகள் (SION) அல்லது நீங்களே

அறிவிக்கும் நெறிமுறைகளின் அடிப்படையில் இது வழங்கப்படுகிறது. இதன் இறக்குமதிச் செல்லுபடிக் காலம் 12 மாதங்கள்; ஏற்றுமதிக் கடப்பாட்டை 18 மாதங்களுக்குள் நிறைவேற்ற வேண்டும். முன்கூட்டிய விடுவிப்பு ஆணை (Advance Release Order) அல்லது செல்லாததாக்கும் கடிதம் (Invalidation Letter) மூலம், இந்திய விநியோகஸ்தர்களிடமிருந்தும் உள்ளீடுகளை வரியின்றிப் பெறலாம். இரண்டு ஆண்டு ஏற்றுமதி வரலாறு கொண்ட ஏற்றுமதியாளர்கள், ஓர் ஆண்டுத் தேவைக்கான AA-வையும் பெறலாம்.

கேள்வி 87. DFIA என்றால் என்ன?

வரியில்லா இறக்குமதி அங்கீகாரம் (DFIA), அறிவிக்கப்பட்ட SION உள்ள பொருட்களுக்கு, ஏற்றுமதி செய்த பிறகு வழங்கப்படுகிறது; இது உள்ளீடுகளுக்கான அடிப்படைச் சுங்க வரியிலிருந்து மட்டுமே விலக்கு அளிக்கிறது. இதற்குக் குறைந்தபட்சம் 20% மதிப்புக் கூட்டல் தேவை. ஏற்றுமதிக் கடப்பாடு நிறைவடைந்தவுடன், DFIA-வைப் பிறருக்கு மாற்றலாம்; எனவே, அதை விற்பனை செய்து பணமாக்கிக்கொள்ளலாம்.

கேள்வி 88. EPCG திட்டம் எவ்வாறு செயல்படுகிறது?

மூலதனப் பொருட்களை (இயந்திரங்கள், அச்சுகள், டைகள் போன்றவை) பூஜ்ய சுங்க வரியில் இறக்குமதி செய்ய EPCG அனுமதிக்கிறது. அதற்கு ஈடாக, சேமிக்கப்பட்ட வரியின் ஆறு மடங்கு மதிப்புள்ள பொருட்களை ஆறு ஆண்டுகளுக்குள் ஏற்றுமதி செய்ய வேண்டும். இயந்திரங்களை இந்திய உற்பத்தியாளர்களிடமிருந்து வாங்கினால், இந்த ஏற்றுமதிக் கடப்பாடு 25% குறையும்; பசுமைத் தொழில்நுட்பப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்பவர்களுக்கு இன்னும் குறைவான கடப்பாடு பொருந்தும். ஏற்றுமதிச் சிறப்பு நகரம் (TEE) அல்லது விருதுநகரில் உள்ளது போன்ற PM MITRA பூங்காவில் உள்ள பொது சேவை வழங்குநர்களும் EPCG-ஐப் பயன்படுத்தலாம்.

கேள்வி 89. அந்தஸ்து அங்கீகாரம் (ஸ்டார் ஏற்றுமதி இல்லம்) என்றால் என்ன?

அந்தஸ்து அங்கீகாரம் (Star Export House) என்பது, குறிப்பிட்ட அளவு ஏற்றுமதிச் செயல்திறனை எட்டும் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு DGFT வழங்கும் சான்றிதழ் ஆகும். இதில் ஒரு நட்சத்திரம் முதல் ஐந்து நட்சத்திரம் வரை ஐந்து பிரிவுகள் உள்ளன. நடப்பு மற்றும் முந்தைய மூன்று நிதியாண்டுகளின் ஏற்றுமதி மதிப்பின் அடிப்படையில் இந்த அந்தஸ்து வழங்கப்படுகிறது: ஒரு நட்சத்திரம் - 3 மில்லியன் அமெரிக்க டாலர்; இரு நட்சத்திரம் - 15 மில்லியன் அமெரிக்க டாலர்; மூன்று நட்சத்திரம் - 50 மில்லியன் அமெரிக்க டாலர்; நான்கு நட்சத்திரம் - 200 மில்லியன் அமெரிக்க டாலர்; ஐந்து நட்சத்திரம் - 800 மில்லியன் அமெரிக்க டாலர். 21 ஆகஸ்ட் 2026 முதல், ஒரு நட்சத்திர அந்தஸ்து பெற (ரத்தினங்கள் மற்றும் நகைகள் தவிர), முந்தைய மூன்று ஆண்டுகளில் ஏதேனும் இரண்டு ஆண்டுகளில் ஏற்றுமதி செய்திருந்தாலே போதுமானது. இந்த அந்தஸ்து, விரைவான சுங்க அனுமதி, பிறப்பிடத்தைத் தாங்களே சான்றளிக்கும் வசதி, சில வங்கி உத்தரவாதங்களிலிருந்து விலக்கு போன்ற பலன்களை வழங்குகிறது.

கேள்வி 90. தமிழ்நாட்டில் எந்த நகரங்கள் ஏற்றுமதிச் சிறப்பு நகரங்களாக (TEE) உள்ளன?

தமிழ்நாட்டிலுள்ள ஏற்றுமதிச் சிறப்பு நகரங்களில் திருப்பூர் (பின்னலாடைகள்), கரூர் மற்றும் மதுரை (கைத்தறி), ஆம்பூர் (தோல் பொருட்கள்), தூத்துக்குடி (கடல் பொருட்கள்), பொள்ளாச்சி (தென்னை நார்) ஆகியவை அடங்கும். இந்த நகரங்களிலுள்ள ஏற்றுமதியாளர் சங்கங்களுக்கு, சந்தை அணுகல் உதவியில் முன்னுரிமை கிடைக்கிறது; அங்குள்ள பொது சேவை வழங்குநர்களும் EPCG-ஐப் பயன்படுத்தலாம். முழுப் பட்டியல், FTP 2023-இன் பின்னிணைப்பு 1B-இல் உள்ளது.

கேள்வி 91. நான் SEZ-இல் நிறுவனத்தை அமைக்க வேண்டுமா, அல்லது EOU ஆகச் செயல்பட வேண்டுமா?

SEZ மற்றும் EOU நிறுவனங்கள், உள்ளீடுகளையும் மூலதனப் பொருட்களையும் வரியின்றி இறக்குமதி செய்யலாம்; உள்நாட்டிலும் வரியின்றி வாங்கலாம். ஆனால், அவை நேர்மறை நிகர அந்நியச் செலாவணியை ஈட்ட வேண்டும்; கடுமையான சுங்க நடைமுறைகளையும் பின்பற்ற வேண்டும். சென்னையிலுள்ள MEPZ, ஸ்ரீபெரும்புதூர் மற்றும் ஓசூரைச் சுற்றியுள்ள மின்னணு மற்றும் தகவல் தொழில்நுட்ப SEZ-கள் உட்படத் தமிழ்நாட்டில் பல சிறப்புப் பொருளாதார மண்டலங்கள் உள்ளன. உங்கள் உற்பத்தியின் பெரும்பகுதியை ஏற்றுமதி செய்யத் திட்டமிட்டால், இந்த வழியைத் தேர்ந்தெடுக்கலாம்.

கேள்வி 92. GST வரியை இப்போது எவ்வளவு விரைவாகத் திரும்பப் பெறலாம்?

முன்பைவிட இப்போது விரைவாகப் பெறலாம். நவம்பர் 2025 முதல், பூஜ்ய வரி விகித ஏற்றுமதிகள் தொடர்பான, தகுதியுள்ள குறைந்த இடர் கோரிக்கைகளுக்கு, சுமார் 7 நாட்களுக்குள் 90% தொகை தற்காலிகமாகத் திருப்பித் தரப்படுகிறது; மீதித் தொகை சரிபார்ப்புக்குப் பின் வழங்கப்படும். பொருட்களுக்குச் செலுத்திய IGST, உங்கள் ஷிப்பிங் பில், EGM, GSTR-1 ஆகியவற்றின் விவரங்கள் பொருந்தியவுடன் தானாகவே திருப்பித் தரப்படும். LUT-யின் கீழ் பயன்படுத்தப்படாத உள்ளீட்டு வரி வரவைத் திரும்பப் பெறுவதற்கான கோரிக்கைகள், RFD-01 படிவத்தில் தாக்கல் செய்யப்படுகின்றன.

10. தமிழ்நாட்டின் ஏற்றுமதிச் சூழலமைப்பு (கேள்விகள் 93-100)

கேள்வி 93. தமிழ்நாட்டின் ஏற்றுமதி எவ்வளவு பெரியது?

தமிழ்நாட்டின் சரக்கு ஏற்றுமதி, 2023-24-இல் 43.22 பில்லியன் அமெரிக்க டாலராக இருந்தது; இது 2024-25-இல் 51.83 பில்லியன் டாலராகவும், 2025-26-இல் 58.95 பில்லியன் டாலராகவும் உயர்ந்தது. இது இந்தியாவின் மொத்த ஏற்றுமதியில் சுமார் 13.4% ஆகும். ஏற்றுமதியில் இந்தியாவின் மூன்றாவது பெரிய மாநிலமான தமிழ்நாடு, 2025-26-இல் மாநிலங்களிலேயே மிக வேகமான வளர்ச்சியைப் (13.7%) பதிவு செய்தது. திறன்பேசிகள் மற்றும் மின்னணுப்

பொருட்களின் ஏற்றுமதி உயர்வால், 26.4 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர் ஏற்றுமதியுடன், காஞ்சிபுரம் இப்போது இந்தியாவின் இரண்டாவது பெரிய ஏற்றுமதி மாவட்டமாகத் திகழ்கிறது.

கேள்வி 94. எந்தத் துறைகளில் தமிழ்நாடு முன்னணியில் உள்ளது?

2025-26-இல், இந்தியாவின் மொத்த ஏற்றுமதியில் தமிழ்நாட்டின் பங்கு: மின்னணுப் பொருட்களில் 41.63%, தோல் மற்றும் தோல் பொருட்களில் 35.59%, மோட்டார் வாகனங்கள் மற்றும் கார்களில் 33.38%, ஜவுளி மற்றும் அது சார்ந்த பொருட்களில் 23.13%, பொறியியல் பொருட்களில் 16.66%.

தொழில் பகுதி	முக்கிய ஏற்றுமதிப் பொருட்கள்
சென்னை, காஞ்சிபுரம், ஸ்ரீபெரும்புதூர், ஓசூர்	கைபேசிகள், மின்னணுப் பொருட்கள், கார்கள், வாகன உதிரிபாகங்கள்
திருப்பூர்	பருத்திப் பின்னலாடைகள் (திருப்பூர் ஏற்றுமதியாளர் சங்கத்தின் தகவலின்படி, 2025-26-இல் சுமார் ரூ.46,000 கோடி)
கோயம்புத்தூர்	பம்புகள், மோட்டார்கள், ஈர அரவை இயந்திரங்கள் (வெட் கிரைண்டர்), ஜவுளி இயந்திரங்கள், நூல்
சென்னை, காஞ்சிபுரம், ஸ்ரீபெரும்புதூர், ஓசூர்	கைபேசிகள், மின்னணுப் பொருட்கள், கார்கள், வாகன உதிரிபாகங்கள்
திருப்பூர்	பருத்திப் பின்னலாடைகள் (திருப்பூர் ஏற்றுமதியாளர் சங்கத்தின் தகவலின்படி, 2025-26-இல் சுமார் ரூ.46,000 கோடி)

தொழில் பகுதி	முக்கிய ஏற்றுமதிப் பொருட்கள்
கோயம்புத்தூர்	பம்புகள், மோட்டார்கள், ஈர அரவை இயந்திரங்கள் (வெட் கிரைண்டர்), ஜவுளி இயந்திரங்கள், நூல்
கரூர்	வீட்டு உபயோக ஜவுளிகள், ஆயத்த ஜவுளிப் பொருட்கள்
ஆம்பூர், வாணியம்பாடி, ராணிப்பேட்டை	தோல், காலணிகள்
ஈரோடு, சேலம்	மஞ்சள், நூல், துணிகள், ஜவ்வரிசி
சிவகாசி	பட்டாசுகள், அச்சுப் பொருட்கள், தீப்பெட்டிகள்
தூத்துக்குடி, நாகப்பட்டினம்	கடல் உணவு, உப்பு, கிரானைட்

கேள்வி 95. எந்தத் தமிழ்நாடு அரசு முகமைகள் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு உதவுகின்றன?

தமிழ்நாடு தொழில் வழிகாட்டி நிறுவனம் (Guidance Tamil Nadu) மாநிலத்தின் முதலீடு மற்றும் ஏற்றுமதி வசதியளிப்பு முகமை; அதன் ஏற்றுமதிப் பக்கத்தில் தமிழ்நாடு ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு செயல் திட்டம்யும் MSME ஏற்றுமதியாளர் கையேடும் உள்ளன. FaMe TN (MSME வர்த்தக மற்றும் முதலீட்டு மேம்பாட்டுப் பணியகம்) MSME ஏற்றுமதிகளுக்கும் வாங்குபவர்-விற்பவர் சந்திப்புகளுக்கும் உதவுகிறது. உணவுப் பதப்படுத்துதல் மற்றும் வேளாண் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கு TNAPEx உதவுகிறது; தென்னை நார்த் துறைக்கு TANCOIR உதவுகிறது. தொழில் மற்றும் வணிக ஆணையரகம், மாநிலத் திட்டங்கள் மற்றும் மானியங்களுக்காக ஒவ்வொரு மாவட்டத்திலும் மாவட்டத் தொழில் மையத்தை (DIC) நடத்துகிறது.

கேள்வி 96. மாநிலத்தின் தற்போதைய ஏற்றுமதி செயல் திட்டம் என்ன?

தமிழ்நாடு ஏற்றுமதி மேம்பாட்டு செயல் திட்டம் 2021, 2030-க்குள் 100 பில்லியன் அமெரிக்க டாலர் ஏற்றுமதி என்ற இலக்கை நிர்ணயித்து, மாநில மற்றும் மாவட்ட ஏற்றுமதி மேம்பாட்டுக் குழுக்களை உருவாக்கியது. ஜவுளி, தோல், பட்டாசு, வாகன உதிரிபாகங்கள், நகைகள் ஆகிய ஐந்து துறைகளை, பன்னாட்டு நிறுவனங்களுடனான புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தங்கள் மற்றும் இந்தியாவின் FTA-கள் மூலம் உலகச் சந்தைகளுக்குக் கொண்டுசெல்லும் 'Enterprise TN' திட்டத்தை, 2026-27 கொள்கைக் குறிப்பு அறிமுகப்படுத்துகிறது. 5 ஆகஸ்ட் 2026 அன்று தாக்கல் செய்யப்பட்ட மாநில நிதிநிலை அறிக்கை, ஏற்றுமதி மேம்பாடு, தொழில்நுட்பம், சரக்குப் போக்குவரத்து ஆகியவற்றை உள்ளடக்கிய புதிய தொழில் கொள்கை வெளியிடப்படும் என்பதையும் உறுதிப்படுத்தியது; அதன் விவரங்களைத் தொடர்ந்து கவனித்து வாருங்கள்.

கேள்வி 97. எனக்கு அருகில் ஏற்றுமதி வழிகாட்டு மையங்கள் உள்ளனவா?

2022-இல், கரூர், திருப்பூர், மதுரை, ஆம்பூர், தூத்துக்குடி, பொள்ளாச்சி, காஞ்சிபுரம், சென்னை, கோயம்புத்தூர், ஓசூர் ஆகிய இடங்களில், MSME-களுக்கான ஏற்றுமதி வழிகாட்டு மையங்களை மாநில அரசு அறிவித்தது. அவற்றுள் எவை தற்போது செயல்படுகின்றன என்பதை, உங்கள் மாவட்டத் தொழில் மையம் அல்லது FaMe TN-இடம் கேட்டறியுங்கள். சென்னை, கோயம்புத்தூர், திருப்பூர், மதுரை ஆகிய இடங்களில் உள்ள EPC மண்டல அலுவலகங்கள், FIEO, வர்த்தக சபைகள் ஆகியவையும் ஏற்றுமதியாளர்களுக்கான உதவி மையங்களையும் பயிற்சிகளையும் நடத்துகின்றன.

கேள்வி 98. எந்தத் தொழில் சங்கங்களில் சேர வேண்டும்?

உங்கள் பொருளுக்குரிய EPC-யிலும், ஓர் உள்ளூர் தொழில் அமைப்பிலும் உறுப்பினராகச் சேருங்கள். எடுத்துக்காட்டாக, பின்னலாடைகளுக்குத் திருப்பூர் ஏற்றுமதியாளர் சங்கம் (TEA), ஜவுளி ஆலைகளுக்கு SIMA, தோல் பொருட்களுக்கு CLE, பொதுவான பிரச்சினைகளுக்கு SICCI, CII, FICCI அல்லது தமிழ்நாடு வர்த்தக சபை. புதிய DGFT மற்றும் CBIC அறிவிப்புகளை இச்சங்கங்கள் விரைவாக உறுப்பினர்களுடன் பகிர்கின்றன; வாங்குபவர் சந்திப்புகளை நடத்துகின்றன; உறுப்பினர்களின் பிரச்சினைகளை அரசின் கவனத்துக்குக் கொண்டுசெல்கின்றன.

கேள்வி 99. அமெரிக்கச் சுங்கவரிகள் தமிழ்நாட்டை எவ்வாறு பாதித்தன? நான் என்ன செய்ய வேண்டும்?

தமிழ்நாட்டின் மிகப்பெரிய ஏற்றுமதிச் சந்தை அமெரிக்கா. எனவே, 2025-இல் விதிக்கப்பட்ட 50% அமெரிக்கச் சுங்கவரி, ஜவுளி, தோல், கடல் உணவு, வாகன உதிரிபாகங்கள் ஆகிய துறைகளைக் கடுமையாகப் பாதித்தது. அக்டோபர் 2025-இல், ரூ.1,500-2,000 கோடி மதிப்பிலான பொருட்கள் தொழிற்சாலைகள், துறைமுகங்கள், கிடங்குகளில் தேங்கிக் கிடப்பதாகத் திருப்பூர் ஏற்றுமதியாளர்கள் தெரிவித்தனர். இப்போது சுங்கவரிகள் குறைந்துள்ளன (கேள்வி 18-ஐப் பார்க்கவும்); ஆனால், இந்த அனுபவத்திலிருந்து கற்றுக்கொள்ள வேண்டிய பாடம், இடரைப் பல சந்தைகளுக்குப் பரவலாக்குவதுதான். பிரிட்டன் CETA-வைப் பயன்படுத்துங்கள்; ஐரோப்பிய ஒன்றிய FTA-வுக்குத் தயாராகுங்கள்; ஐக்கிய அரபு அமீரகம், ஆஸ்திரேலியா மற்றும் பிற FTA கூட்டாளி நாடுகளில் உங்கள் விற்பனையை விரிவுபடுத்துங்கள்.

கேள்வி 100. உதவி பெறவும் புதிய தகவல்களை அறிந்துகொள்ளவும் எங்கு அணுகலாம்?

DGFT வெளியிடும் அறிவிக்கைகள், பொது அறிவிப்புகள், வர்த்தக அறிவிப்புகள் ஆகியவற்றை dgft.gov.in இணையதளத்தில் பாருங்கள். DGFT உதவி மையத்தையும் (கட்டணமில்லா எண்: 1800-111-550), நிர்யாத் பந்து (Niryat Bandhu) பயிற்சி அமர்வுகளையும் பயன்படுத்திக்கொள்ளுங்கள். சுங்க நடைமுறைகளுக்கு CBIC சுற்றறிக்கைகளையும் ICEGATE அறிவுறுத்தல்களையும், FEMA விதிகளுக்கு RBI அறிவிக்கைகளையும் பின்பற்றுங்கள். உங்கள் EPC அனுப்பும் சுற்றறிக்கைகளை வாரந்தோறும் படியுங்கள்; உங்கள் மாவட்ட ஏற்றுமதி மேம்பாட்டுக் குழுக் கூட்டங்களிலும் பங்கேற்றுப் பயன்பெறுங்கள்.